

Бюллетень

13 апреля 2011 г., Москва

ЭКСПЕРТ РА
РЕЙТИНГОВОЕ АГЕНТСТВО

РЫНОК АУДИТОРСКО- КОНСАЛТИНГОВЫХ ГРУПП ПО ИТОГАМ 2010 ГОДА



Шагреневый прейскурант

**Обзор «Рынок аудиторско-консалтинговых групп по итогам 2010 года:
шагреневый прейскурант» подготовил:**

Вартан Ханферян,
ведущий эксперт отдела рэнкингов

Методология рейтинга «Российский аудит»

Рейтинговое агентство «Эксперт РА» составляет список крупнейших аудиторско-консалтинговых групп (АКГ) по итогам каждого года.

В рейтинге «Российский аудит» может принять участие любая аудиторская компания или группа (объединение) компаний, зарегистрированная как юридическое лицо на территории РФ, доход от аудиторских проверок у которой составляет не менее 20% ее совокупной выручки.

Для участия в рейтинге компания может предоставить консолидированную информацию по группе. В этом случае группа должна отвечать одному из требований:

- материнская (лидирующая) компания группы обладает не менее чем 20% контроля в уставном капитале дочерних компаний;
- компании, входящие в группу, должны работать под единым брендом (торговой маркой) и позиционироваться на рынке как группа, совместно принимать участие в тендерах, в выполнении общих договоров, упоминать о принадлежности к группе в официальных документах и на корпоративном интернет-сайте, а также в СМИ при маркетинговых и рекламных акциях.

Основным критерием ранжирования участников списка является показатель совокупной выручки компаний от предоставления аудиторских и сопутствующих консалтинговых услуг за исследуемый период. Дополнительным критерием ранжирования участников является показатель совокупной выручки компаний или группы по отдельным направлениям аудиторско-консалтинговой деятельности.

Все участники проекта, у которых выручка по сравнению с предыдущим периодом увеличилась в 2 раза и более, направляют в адрес «Эксперта РА» информацию, поясняющую главные факторы достижения уникальных результатов. При предоставлении информации по группе компаний участник также направляет сведения о внутригрупповой выручке (внутреннем обороте группы).

Для участия необходимо заполнить электронную анкету и отправить в рейтинговое агентство «Эксперт РА» бланк подтверждения, заверенный подписью руководителя и печатью компании. Для подтверждения присланных данных о выручке также необходимо предоставить копию финансовой отчетности (форма №2 или налоговая декларация) аудиторской компании за требуемый период (исследуемый или предшествующий).

Исследование рынка аудиторско-консалтинговых услуг, проводимое рейтинговым агентством «Эксперт РА», основывается исключительно на сведениях, предоставленных в официальном порядке самими фирмами и заверенных печатью и подписью их руководителя.

Шагреневый прейскурант

Очередной, составленный по итогам 2010 года, рейтинг российских аудиторов показал, что давняя проблема этого рынка – демпинг – в посткризисное время лишь обострилась. Прекратить ценовые войны могут лишь саморегулируемые организации, которые должны стать коллективными лоббистами интересов отрасли в государственных инстанциях.

За 15 лет исследования российского рынка аудиторских услуг эксперты пришли к консенсусу по поводу набора факторов, наиболее негативно влияющих на цивилизованное развитие его участников. Главная проблема – это недобросовестная конкуренция. Именно отсутствие эффективных правил регулирования рынка влечет за собой демпинг, ухудшение качества услуг, формальный подход к аудиту.

Очередное ежегодное исследование рынка аудита и консалтинга свидетельствует о том, что в период финансового кризиса и на нынешнем этапе восстановления спроса влияние этого комплекса факторов не только не ослабло, напротив, стало еще более заметным. Условия для этого возникли в результате резкого снижения темпов роста в секторе аудиторских услуг, где вслед за спадом в других отраслях экономики динамичный рост масштабов бизнеса и совокупных доходов аудиторов и консультантов сменился резким замедлением. В 2009–2010 годах прирост выручки крупнейших АКГ колебался от 2 до 5 %, против 23% в 2008 (см. «Эксперт» 2009/2010 №11).

Удар, нанесенный по рынку аудиторских услуг, был весьма серьезным, но особо жаловаться смысла не было, поскольку пострадали от кризиса все отрасли экономики. Однако в 2010 году, когда начался подъем экономики, аудиторам легче не стало. Восстановление спроса на услуги аудиторско-консультационных групп (АКГ) не привело к заметному оживлению сектора, скорее, наоборот, стало причиной нового витка ценовой войны, ведущей к общей деградации бизнеса.

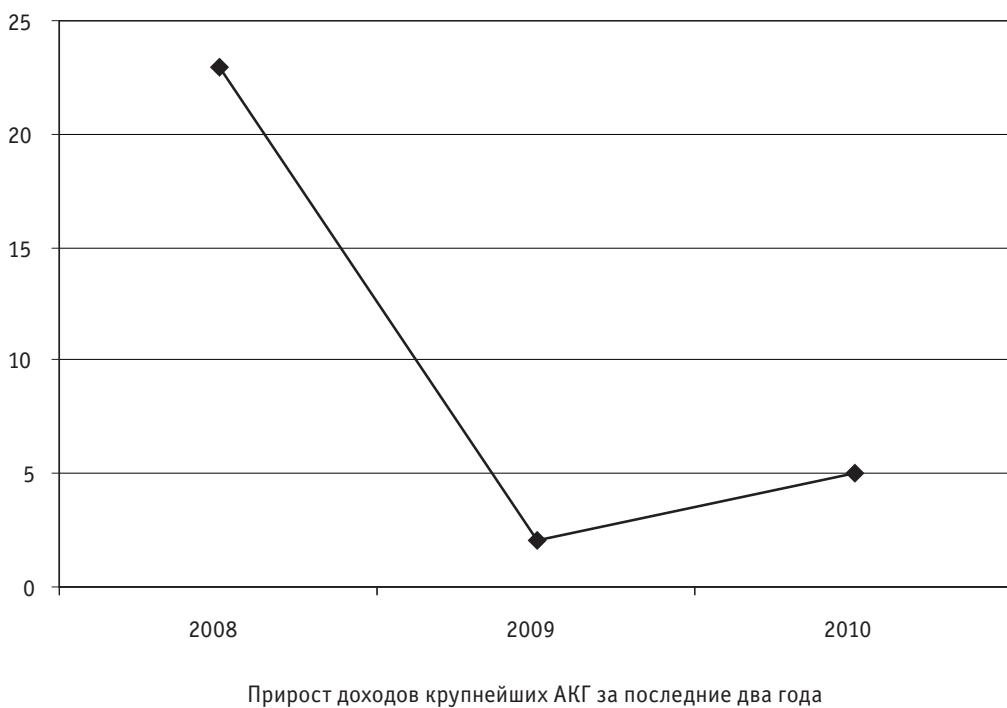
На этом фоне попытки государства с помощью законодательных инициатив изменить ситуацию встретили в профессиональном сообществе весьма противоречивый отклик. В частности, в качестве заботы то ли о повышении качества аудита, то ли об уменьшении числа аудиторских фирм и индивидуальных аудиторов в прошлом году все же были приняты поправки к федеральному закону «Об аудиторской деятельности» в части статьи 5 «Обязательный аудит» (подробнее см. ниже).

В этих обстоятельствах особая ответственность за развитие сектора ложится на саморегулирующиеся организации (СРО), которые должны играть не только роль внутриотраслевого арбитра или контролера, но и коллективного лоббиста в государственных инстанциях.

Пришли на выручку и сразу ушли

Главным свидетельством того, что из-за ценовой войны аудиторский сектор, по сути, застрял в кризисе, могут служить сведения о выручке. Согласно данным ста крупнейших АКГ – участниц рейтинга, прирост их совокупных доходов за последний год составил порядка 5% (см. график 1), а общая выручка – 65 млрд рублей. Это, конечно, лучше уже упомянутых 2% по итогам 2009 года, однако на бурный рост никак не похоже, скорее, на пробуксовку и стагнацию. Причина тому, как отметило большинство из опрошенных «Экспертом РА» участников рейтинга, – недобросовестная конкуренция.

«Несмотря на замедление темпов экономического развития, спрос на аудиторские услуги растет, но в результате конкуренции эту тенденцию существенно скорректировало сохраняющееся давление на цены», – рассказывает партнер и руководитель отдела аудиторских услуг предприятий нефтегазового сектора РоС в России **Игорь Лотаков**. Похожего мнения придерживается и генеральный директор АКГ «Деловой Профиль» **Владислав Слом**: «Очевидно, все еще сказываются последствия кризиса и связанная с ними необходимость экономии средств, в том числе за счет снижения расходов на услуги аудита и консалтинга. Клиенты склонны заказывать у одного подрядчика сразу несколько услуг (например, аудит по МСФО, аудит по РСБУ, налоговый консалтинг и арбитраж) для получения существенных скидок – до 20% от общей стоимости этих же услуг по отдельности».

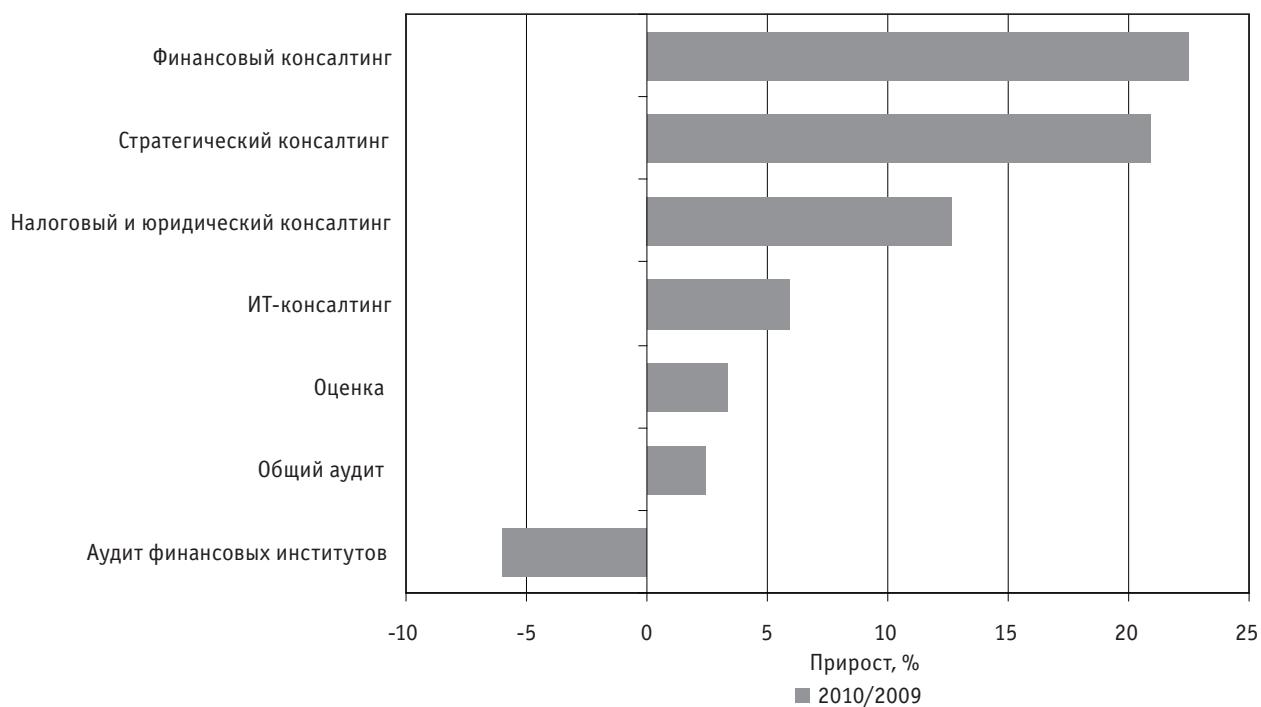
График 1. Прирост доходов крупнейших АКГ за последние 2 года**Источник:** «Эксперт РА»

В этой ценовой войне дальше всех идти по пути демпинга оказались готовы региональные игроки, конкурирующие с федеральными аудиторско-консалтинговыми компаниями. По словам участников рейтинга, часовые ставки региональных компаний снижались на 10-15 %. «Демпинг и недобросовестная конкуренция остаются трендами рынка. Некоторые компании готовы выполнять работу за бесценок. Конкурируя за крупные заказы и госзаказы, местные фирмы жестко демпингуют. А если ключевой фактор – сроки, то большое число игроков, включая крупных федеральных, готовы выполнить любую работу за один день», – резюмирует председатель совета директоров Института проблем предпринимательства **Владимир Романовский**.

Усугубляет ситуацию и пресловутый 94-й закон, регулирующий госзакупки. По мнению старшего партнера группы компаний «Нексиа Пачоли» **Светланы Романовой**, обязательность применения этого нормативного акта при выборе аудитора и консультанта организациями с долей госсобственности не менее 25%, а также государственными предприятиями – это прямое поощрение войны на понижение цен. «Поскольку основным критерием для выбора победителя остается стоимость услуг, то рынок получает узаконенный демпинг», – говорит г-жа Романова. «Применение 94-ФЗ приводит к существенному снижению стоимости человека-часа работы квалифицированного аудитора», – соглашается заместитель генерального директора компании «ФинЭкспертиза» **Оксана Тимонина**.

В результате ценовых войн на рынке обязательного аудита в 2010 году доля выручки от общего аудита в совокупном объеме доходов ведущих АКГ начала снижаться (см. график 2), а ее годовой прирост составил около 2% (см. график 3). При этом общая выручка от аудита финансового сектора и вовсе ушла в минус (-6%). По данным участников рейтинга, доходы снизились по всем трем направлениям: аудиту банков, страховых компаний и инвестиционных институтов. Изменить этот тренд без ревизии законодательства о госзакупках вряд ли возможно. Кроме того, учитывая влияние поправок, внесенных в конце прошлого года в федеральный закон об аудиторской деятельности, можно прогнозировать дальнейшее снижение выручки от услуг по обязательному аудиту.

График 2. Темпы прироста выручки от аудиторско-консалтинговых услуг участников рейтинга по итогам 2010 года



Источник: «Эксперт РА»

График 3. Структура выручки участников рейтинга в 2009 и 2010 годах (без учета компаний «большой четверки» и BDO)



Источник: «Эксперт РА»

Судьбоносные поправки

Напомним, что данные поправки касались критериев обязательности проведения аудита. В частности, были увеличены пороговые значения выручки (с 50 до 400 млн рублей) и суммы активов бухгалтерского баланса (с 20 до 60 млн рублей) организаций, подлежащих обязательным аудиторским проверкам.

кам. По мнению участников рынка, влияние этих новаций на развитие сектора может быть весьма неоднозначным.

С одной стороны, поле, на котором работают аудиторы, становится заметно меньше. «Вступившие в силу законодательные нормы, повысившие пороговые критерии обязательности аудита, поставили на грань выживания массу частнопрактикующих аудиторов и небольших фирм, особенно в регионах», – говорит управляющий партнер BDO в России **Андрей Дубинский**. Сокращение круга предприятий, подлежащих обязательному аудиту, приведет к уменьшению клиентской базы части аудиторских фирм. Оставшись без заказов, они будут в лучшем случае подсчитывать убытки по итогам 2011 года, а в худшем – покидать отрасль. Неудивительно, что в преддверии таких радужных перспектив борьба за оставшуюся клиентуру становится все острее, а готовность идти на скидки – больше.

С другой стороны, в среднесрочной перспективе законодательные новации могут принести пользу, способствуя зачистке сектора от «лилипутов» и повышению качества услуг аудиторов. «Вынужденный спрос снизится, и из числа потребителей аудиторских услуг уйдут компании, не нуждающиеся в качественном аудите. В итоге проаудированная отчетность станет вызывать больше доверия пользователей и послужит толчком для роста экономической активности», – считает генеральный директор АКГ «Интерэкспертиза» **Магомедрасул Муртазалиев**.

Другим позитивным моментом в поправках можно считать введение новой классификации организаций, подлежащих обязательному аудиту. Если раньше обязательный аудит должны были проводить только открытые акционерные общества, акции которых обращаются на бирже, то теперь под обязательный аудит попадают любые ОАО, а также компании, акции которых обращаются на бирже. То есть вместо одной категории юридических лиц теперь получилось два пересекающихся, но не тождественных множества. В чем выгода? Вероятно, что потенциальный совокупный спрос обоих категорий на услуги обязательного аудита может оказаться даже больше, чем раньше, прежде всего за счет нелистингованных ОАО.

Несмотря на общий негативный фон, необходимо отметить также и ряд позитивных тенденций на рынке аудита и консалтинга. За последний год сократилось число участников рейтинга с отрицательной динамикой роста выручки: по сравнению с прошлогодним списком оно снизилось почти в 2 раза, с 53 до 33 групп.

Первые ласточки

От послекризисного оживления в российской экономике больше всего выиграли компании, представленные в трех сегментах аудиторско-консультационного бизнеса: финансовом управлении, стратегическом планировании и организационном развитии, – а также в налоговом и юридическом консалтинге.

Наиболее стремительно доходы ведущих АКГ росли от финансового и стратегического консалтинга. Прирост годовой выручки здесь составил порядка 23 и 21% соответственно, а совокупные доходы по сегментам – около 5 и 2,2 млрд рублей соответственно. По мнению участников рынка, рост спроса в данном сегменте был в значительной степени спровоцирован именно кризисом, подтолкнувшим компании к оптимизации своей деятельности. «Сегодня все большее число клиентов оказываются перед необходимостью сформировать эффективную операционную, финансовую, учетную и информационную структуру для обеспечения роста. Многие клиенты во всех отраслях изучают новые потребительские сегменты, каналы сбыта и продукцию, а также соответствующие модели бизнеса, организационные и операционные модели», – считает партнер и руководитель отдела консультационных услуг PwC в России **Джеффри Николсон**.

По мнению Оксаны Тимониной, сходными причинами обусловлен и рост спроса на разработку методологии бухгалтерского, налогового и управленческого учета. Участники рынка также отмечают, что востребованными остаются услуги по реструктуризации и финансовому оздоровлению, управлению рис-

ками, консультации в области финансового менеджмента, а также по созданию общих центров обслуживания. В частности, серьезным стимулом для развития сегмента финансового управления (и уже не первый год) остается аутсорсинг учетных функций, применяемый компаниями-заказчиками для повышения эффективности своей деятельности и снижения затрат.

Достаточно динамично развивались и сегменты налогового и юридического консалтинга: совокупно по двум сегментам темпы роста выручки от оказания данных направлений консалтинга составили в 2010 году 13%. Всего за год на услугах по юридическому консалтингу участникам рейтинга удалось заработать порядка 3,5 млрд рублей. Рост спроса на услуги юридического консалтинга в значительной степени был обусловлен масштабной сменой собственников активов, а также сделками на рынке слияний и поглощений в кризисный и посткризисный периоды. По словам **Николая Литвинова**, директора департамента аудита и консалтинга компании «ИНУ Янс-Аудит», кризис выявил неэффективность одних компаний и накопленный потенциал других: «На этом фоне в 2010 году активизировались процессы слияний и поглощений, ликвидации и реорганизации бизнеса. С этим связано увеличение спроса на юридические услуги и консалтинг в области M&A».

Всплеск сделок по слиянию и поглощению подтолкнул вверх и спрос на услуги по комплексной юридической проверке и оценке. Причем спрос рос как со стороны компаний, заинтересованных в привлечении средств, так и со стороны инвесторов. «Особенно стоит отметить рост спроса на услуги Due Diligence со стороны компаний с государственным участием, что связано с курсом на повышение доходов бюджета от управления государственной собственностью», – поясняет генеральный директор АКГ «Интерком-Аудит» **Юрий Фадеев**.

Не снижается потребность и в услугах налогового консалтинга: за год от их реализации участникам рейтинга удалось заработать по меньшей мере 4,7 млрд рублей. Спрос на данный вид услуг можно назвать наиболее стабильным с точки зрения его динамики – переплачивать в бюджет налоги или попадать под штрафы компании очень не любят. В кризис, когда с доходами тугу, эта нелюбовь только обостряется. «В кризисной ситуации бестселлером стал налоговый аудит. Компаниям важно быть уверенными в корректности произведенных налоговых выплат в условиях продолжающегося дефицита средств на развитие. Заказчики также уделяют серьезное внимание и юридической защищенности, привлекая консультантов для сопровождения сделок и участия в судебных разбирательствах, в том числе по налоговым спорам», – резюмирует г-н Фадеев.

Динамичное развитие отдельных сегментов аудиторского и консультационного бизнеса, однако, не может служить утешением при оценке общих итогов развития сектора. Опыт, накопленный в ходе многолетних наблюдений за российским рынком аудита, дает нам основания утверждать, что ни рыночные силы, ни государство пока не смогли решить здесь проблему недобросовестной конкуренции. В этой ситуации особая ответственность ложится на профессиональное аудиторское сообщество, и единственный инструмент, которым оно сейчас располагает, – саморегулируемые организации.

Наедине с собой

Еще летом 2007 года был принят закон, отменяющий лицензирование аудиторской деятельности с 1 июля 2008 года. На смену лицензированию должно было прийти саморегулирование, для чего требовалось принять новую редакцию закона «Об аудиторской деятельности». Но работа над ней сильно забуксовала, и окончательно лицензирование было отменено лишь с 1 января 2010 года. Все это время в профессиональном сообществе шли дискуссии о роли и методах работы СРО, которые, по замыслу, должны были взять на себя функции регулятора: способствовать цивилизованному развитию рынка, обеспечивать стабильность работы аудиторских структур, выявлять недобросовестных участников рынка, решать любые спорные вопросы.

Дискуссии закончились лишь в конце прошлого года с принятием новой редакции закона. И сегодня СРО уже работают, но признать их деятельность полностью удовлетворительной вряд ли кто решится. Несмотря на то, что в СРО уже имеются и комитеты по этике, и отделы по вопросам качества и дисциплинарной ответственности, период формирования институтов саморегулирования пока далек от завершения. Организации наращивают численность своих рядов, решают вопросы налаживания внутренней работы – в общем, организационная суeta.

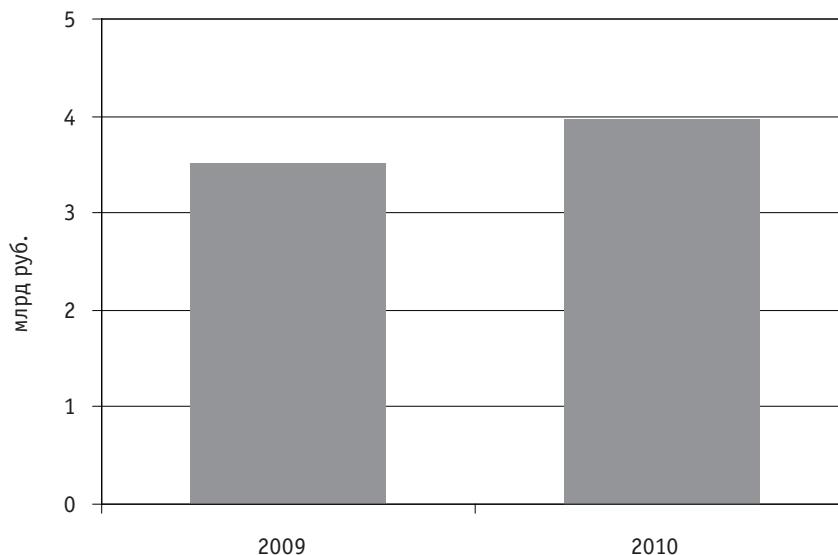
Подчас такая организационная слабость становится прикрытием для явной необъективности СРО при оценке своих членов. По мнению Владимира Романовского, «надеяться на то, что СРО, наделенные полномочиями контроля над деятельностью аудиторов, решат все проблемы, не приходится. Ведь давать отрицательную оценку состоящим в них аудиторским компаниям не в интересах СРО». Есть у участников рынка к деятельности СРО и другие претензии. «Пока что основной упор СРО делают на проверку качества услуг и на повышение профессионального уровня аудиторов. Для расширения перспектив национального рынка аудита и консалтинга хотелось бы, чтобы СРО уделяли большее внимание борьбе с демпингом, чтобы у всех участников рынка появилось четкое представление о принципах ценообразования», – говорит Владислав Слом.

Мысль продолжает президент компании ФБК (PKF) **Сергей Шапигузов**: «По моему мнению, СРО недостаточно требовательны к аудиторам. Они могли бы быть более эффективными в выполнении своих прямых функций: контроле качества услуг, соблюдения этического кодекса, в борьбе с демпингом. Конкретно, СРО могли бы, приняв согласованное решение, расширить информацию реестров аудиторских фирм, добавив данные по численности аттестованных аудиторов, результатам их финансовой деятельности и принадлежности фирмы к определенной группе компаний».

При этом важно, чтобы эта и другие проблемы решались на уровне аудиторского рынка в целом, через гармонизацию требований всех саморегулируемых организаций к контролю качества, повышению квалификации аудиторов. Знаковыми в этой связи стали создание в 2010 году Национального Совета по аудиту, призванного координировать действия всех аудиторских СРО, и подписание саморегулируемыми организациями «Совместного решения о координации действий по проведению контроля качества работы и противодействию недобросовестной конкуренции», предусматривающего «принципиальный подход при рассмотрении мер дисциплинарного характера к лицам и организациям, осуществляющим недобросовестную конкуренцию и позорящим профессию». «Недобросовестные участники рынка, не обеспечивающие качество услуг, будут проверяться первыми», – поясняет смысл формулировки **Рустам Салаватов**, руководитель практики «Аудит» компании «КСК Групп».

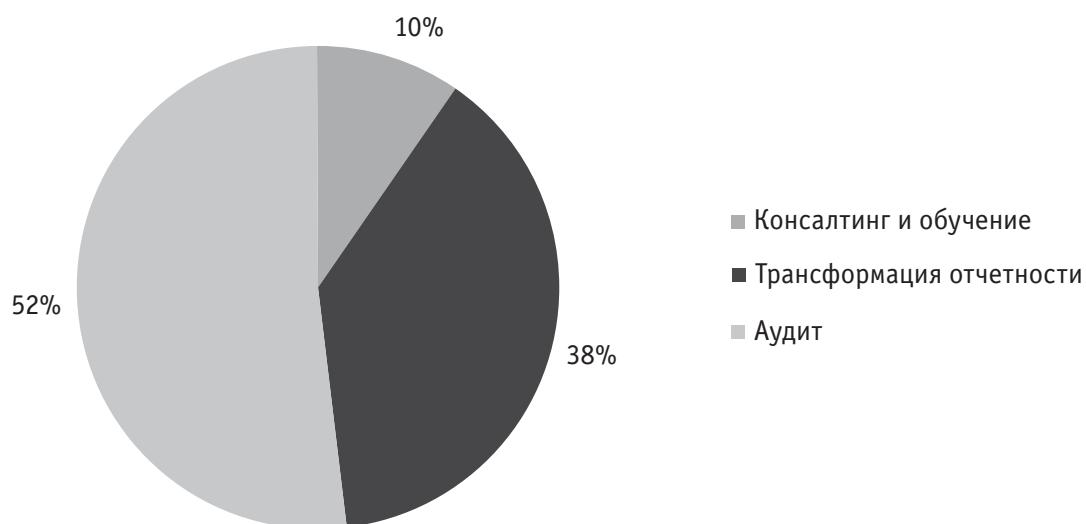
Часть из проинтервьюированных нами аудиторов оптимистично оценивают перспективы деятельности СРО. Этап конкуренции между СРО за привлечение членов сейчас уже подходит к концу, поэтому неизбежно начнется ревизия прежних либеральных подходов к контролю качества. «Пока это мало пугает некоторых членов, активно «инвестирующих» в своих аудиторских клиентов путем обслуживания их по расценкам ниже себестоимости. Как только рынок услышит о громких делах по исключению наиболее одиозных аудиторских фирм из СРО, можно будет реально говорить о том, что «лед тронулся», – считает Андрей Дубинский. По его информации, острые дебаты сейчас идут и в отношении путей консолидации усилий СРО, унификации подходов и условий работы с аудиторами. Все больше сторонников появляется у давней идеи создания единой мощной СРО, что помогло бы избежать распыления усилий и более успешно решать наболевшие проблемы, тормозящие развитие аудиторской деятельности.

График 4. Объем выручки крупнейших АКГ России от МСФО-услуг в 2010 и 2009 годах (без учета компаний «большой четверки»)



Источник: «Эксперт РА»

График 5. Структура выручки от услуг в области МСФО участников рейтинга по итогам 2010 года



Источник: «Эксперт РА»

Приложение 1

Таблица 1. Список крупнейших аудиторско-консалтинговых групп России по итогам 2010 года¹

Место на рынке 2010 года	Место на рынке 2009 года	Аудиторско-консалтинговая группа (АКГ)	Местоположение центрального офиса	Совокупная выручка за 2010 год, тыс. рублей**	Прирост выручки за год, %	Доля выручки от аудита, %	Число специалистов / аспицентов аудиторов	Липсост аудита среди клиентов, %		Бюджет на одного участника, тыс. рублей***
								Липсост аудита среди клиентов, %	Липсост аудита среди клиентов, %	
1	1	PricewaterhouseCoopers	Москва	7 953 015	2,0	55,0	1 804	173	-4,7	4 409
2	2	КПМГ	Москва	7 852 922	3,9	66,4	2 096	279	19,1	3 747
3	3	BDO	Москва	4 497 859	2,5	40,6	1 381	322	0,5	3 257
4	4	«Интерком-Аудит»	Москва	3 227 817	7,9	42,9	1 665	769	0,6	1 939
5	6	«ФинЭкспертиза»*	Москва	3 224 257	16,5	46,3	670	310	0,0	4 812
6	5	«Энерджи Консалтинг»	Москва	2 965 252	6,8	20,6	787	92	4,8	3 768
7	9	«PCM Топ-Аудит»	Москва	2 156 635	-5,2	31,7	1 351	518	-0,7	1 596
8	-	«2К Аудит - Деловые консультации Марисон Интернейшнл»	Москва	2 002 267	н/д	20,4	325	95	н/д	6 161
9	7	«Развитие бизнес-систем»	Москва	1 781 415	-29,3	26,7	519	81	-29,4	3 432
10	-	«СВ-Аудит»	Москва	1 639 057	н/д	49,6	411	219	н/д	3 988
11	-	ФБК (PKF)	Москва	1 516 246	н/д	55,5	631	148	н/д	2 403
12	-	«Деловой Профиль» (MGI)	Москва	1 449 041	н/д	37,1	485	110	н/д	2 988
13	10	«Руфаудит/Инайдит Альянс» (JPA International)	Москва	1 400 068	-2,0	30,1	669	189	-0,7	2 093
14	12	«Нексия Си Ай Эс»	Москва	1 249 231	0,9	34,8	542	164	21,8	2 305
15	16	«КСК Групп»	Москва	1 139 444	40,2	45,4	348	137	21,7	3 274
16	22	«Аудит-НТ» («Аудит – новые технологии»)	Москва	1 067 019	60,5	21,3	289	58	-22,7	3 692
17	13	«Григорьев и Ко. EuroAudit»*	Москва	1 052 837	3,6	45,6	398	192	-4,1	2 645
18	17	МКПЦН	Москва	871 079	15,7	57,9	215	88	3,4	4 052
19	18	«НовгородАудит»*	Великий Новгород	847 224	15,7	28,1	223	74	97,3	3 799

Продолжение таблицы 1

Место в рейтинге 2009 года	Место в рейтинге 2010 года	Местоположение центрального офиса	Совокупная выручка за 2010 год, тыс. рублей**	Прирост выручки за год, %	Доля выручки от аудита, %	Число специалистов / аттестованных аудиторов	Число высококвалифицированных специалистов, %		Число высококвалифицированных специалистов, %	Число высококвалифицированных специалистов, %
							Липецк	Санкт-Петербург		
20	21	«АФК-Аудит»*	Санкт-Петербург	790 158	16,2	29,6	148	74	-16,4	5 339
21	24	РАСТАМ	Тюмень	766 002	23,5	25,1	216	48	-2,3	3 546
22	15	Городской центр экспертиз	Санкт-Петербург	753 571	-9,6	20,3	306	24	-2,5	2 463
23	-	«АМБ Консалтинг»	Москва	750 498	н/д	30,9	297	69	н/д	2 527
24	19	Институт проблем предпринимательства	Санкт-Петербург	743 505	4,5	22,7	307	30	0,3	2 422
25	27	«Арт-Аудит»*	Москва	732 962	40,0	50,3	390	167	1,3	1 879
26	26	«МЦФЭР-консалтинг»	Москва	563 654	-0,2	21,4	245	18	-7,2	2 301
27	25	«НЛВ ВнешПакКуниверс»	Москва	525 806	-10,5	49,6	223	98	0,5	2 358
28	31	«Фемида-Аудит» (DFK International)	Москва	509 054	27,6	20,3	96	22	-14,3	5 303
29	29	«Что делать Консалт»*	Москва	505 085	11,2	20,2	308	59	8,1	1 640
30	-	«Альянс Консалтинг Инвестмент Групп»*	Москва	496 458	н/д	23,3	215	50	н/д	2 309
31	20	МООР СТИВЕНС РУС	Москва	486 499	-31,1	47,7	387	125	12,8	1 257
32	28	«Налоговое бюро»	Москва	477 918	3,4	77,3	131	49	8,3	3 648
33	33	«МЭФ-Аудит»*	Москва	449 958	28,5	21,0	168	27	43,6	2 678
34	30	БАНКО	Санкт-Петербург	448 266	11,1	21,0	67	29	-36,8	6 691
35	-	«Марка Аудит»*	Москва	432 441	14,3	47,1	81	50	9,5	5 339
36	34	«Бейкер Тилли Русаудит»	Москва	347 440	0,4	60,4	165	75	-0,6	2 106
37	46	«ФинСовет Аудит»	Москва	332 470	151,8	20,5	90	22	25	3 694
38	35	МКД (PKF)*	Санкт-Петербург	296 662	-0,3	44,4	155	29	-23,6	1 914
39	41	ЭККОНА ИНУ	Санкт-Петербург	291 434	54,7	23,4	95	8	0,0	3 068
40	37	ПРАУД	Санкт-Петербург	277 838	2,8	33,2	156	48	9,9	1 781
41	38	«Михайлова и партнеры» (RB)	Москва	277 054	10,6	38,0	112	16	14,3	2 474

Продолжение таблицы 1

Место на рынке 2010 года	Место на рынке 2009 года	Местоположение центрального офиса	Совокупная выручка за 2010 год, тыс. рублей**	Прирост выручки за год, %	Доля выручки от аудита, %	Число специалистов / атtestованных аудиторов	Липсц Нинча чешнинцоб, %		Бийхка ха оффою чешнинцоб, %	Липсц Нинча чешнинцоб, %	Липсц Нинча чешнинцоб, ***
							Число специалистов / атtestованных аудиторов	Доля выручки от аудита, %			
42	36	«Прайм Эдвайс»	Санкт-Петербург	273 488	0,8	15,4	121	27	28,7	2 260	9
43	32	«ЭКФИ»*	Москва	272 458	-28,5	28,9	206	42	71,7	1 323	15
44	40	WiseAdvice (ИНТЕГИС)	Москва	247 786	20,6	21,2	143	16	72,3	1 733	10
45	39	«Космос-Аудит»	Москва	205 854	-15,8	61,0	162	83	-10,0	1 271	15
46	-	МАК «Столпинъ»*	Москва	205 002	107,2	29,6	30	10	11,1	6 833	4
47	-	«Бизнес-КРУГ»*	Москва	152 453	90,3	27,0	98	23	50,8	1 556	5
48	43	«МаркПриор»*	Москва	151 405	1,5	24,2	87	13	-8,4	1 740	3
49	47	«ИНУ ЯНС-Аудит»	Москва	146 322	15,1	32,0	57	12	-1,7	2 567	4
50	49	Аудиторская служба «СТЕК»	Москва	144 389	15,1	35,2	97	26	-11,8	1 489	4
51	45	«Самоварова и партнеры»*	Санкт-Петербург	142 068	5,4	21,1	102	22	-9,7	1 393	11
52	-	ЦБА	Москва	139 743	н/д	56,8	125	70	н/д	1 118	17
53	48	«Интерэкспертиза» (AGN International)*	Москва	136 088	8,3	63,6	96	59	10,3	1 418	7
54	51	Холдинг «Люди Дела»*	Москва	135 564	11,0	24,8	115	27	-1,7	1 179	21
55	52	«Мариллион»	Москва	116 344	-4,3	61,7	75	28	-3,8	1 551	3
56	60	«ВИТ-аудит»*	Санкт-Петербург	108 598	35,2	26,8	71	20	12,7	1 530	7
57	56	«Критеум»	Москва	107 199	1,3	57,7	96	49	-2,0	1 117	7
58	61	«Налоги и финансовое право»	Екатеринбург	102 358	27,5	21,1	31	6	-3,1	3 302	5
59	71	АРНА (Ассоциация российских независимых аудиторов «Аудит и Право»)	Москва	98 870	45,2	82,0	92	82	53,3	1 075	6
60	63	ИНСИ*:	Санкт-Петербург	98 679	25,4	42,6	43	25	10,3	2 295	1
61	70	Национальная аудиторская корпорация*	Самара	96 235	39,9	38,9	58	30	-40,2	1 659	6
62	65	«Созидание и развитие»	Москва	87 191	17,2	26,3	43	14	7,5	2 028	4

Продолжение таблицы 1

Местоположение центрального офиса	Совокупная выручка за 2010 год, тыс. рублей**	Прирост выручки за год, %	Доля выручки от аудита, %	Число специалистов / аттестованных аудиторов	Динамика изменения структуры выручки по аудиторским группам***	
					% специалистов/аттестованных аудиторов	Доля специалистов/аттестованных аудиторов в аудиторской выручке
63 72 «Уральский союз»	Москва	83 973	25,4	55	23	61,8
64 64 «Аудит-Эскорт»*	Москва	82 567	10,7	43,7	36	-2,7
65 - АИП («Аудит и право»)	Москва	82 102	14,0	23,2	71	8
66 59 «Холд-Инвест-Аудит»	Москва	80 888	-6,6	41,0	36	16
67 67 «Фабер Лекс»*	Краснодар	76 584	4,6	20,3	42	13
68 69 «Актив»	Москва	72 705	5,3	78,8	37	31
69 66 Аудиторская служба «Нобл Компани»	Новосибирск	71 748	-2,5	21,0	39	10
70 73 «Бетроен»	Москва	70 626	7,5	25,1	38	17
71 99 «Айдепинк Аудит»	Москва	64 875	131,4	23,0	27	7
72 68 АСБ*	Санкт-Петербург	64 052	-10,3	36,2	74	35
73 88 «Авуэр»*	Челябинск	63 663	52,9	33,8	78	18
74 77 Объединенная консалтинговая группа	Санкт-Петербург	63 416	4,7	21,2	63	12
75 83 «АДК-аудит»	Екатеринбург	63 130	26,2	50,5	51	25
76 79 «Листик и партнеры»	Челябинск	58 471	2,2	75,5	46	22
77 81 «Эталон»	Чебоксары	57 142	7,9	30,8	89	19
78 75 Ассоциация «Наполи России»	Екатеринбург	57 091	-10,7	42,7	47	16
79 86 «Аудит без границ»	Краснодар	57 033	25,3	25,0	42	15
80 - «Интераудит»*	Москва	56 858	4,6	51,6	49	39
81 80 «Гросс-аудит»*	Москва	56 475	5,8	74,8	24	15
82 62 «Авангард Аудит»*	Москва	56 465	-28,9	54,0	42	25
83 84 «А. И. Аудит-сервис»*	Москва	56 231	13,1	22,3	31	10

Продолжение таблицы 1

Местоположение центрального офиса	Совокупная выручка за 2010 год, тыс. руб. ^{***}	Прирост выручки за год, %	Доля выручки от аудита, %	Число специалистов / аттестованных аудиторов	Число высших специалистов, %	
					Больше 50% от общего числа специалистов	Больше 50% от общего числа высших специалистов
84 - «Инвестаудит»	Омск	54 090	0,9	100,0	59	39
85 - «Аудиторы северной столицы»*	Санкт-Петербург	53 606	-13,6	36,9	62	14
86 - «Корсаков и партнёры»	Москва	53 055	12,8	62,2	49	17
87 85 Центр стратегических исследований, анализа и аудита	Махачкала	51 111	8,0	37,0	27	15
88 87 «Аудит-Классик»	Челябинск	50 332	18,4	41,3	50	20
89 82 «Консалт»*	Санкт-Петербург	48 726	-3,9	79,8	40	14
90 92 «Бизнесспециализация»	Москва	45 131	18,8	92,0	26	15
91 89 КПЦ «Юрконсул»*	Москва	42 940	10,3	22,8	63	10
92 95 «Кредо Аудит»	Москва	39 720	10,2	30,6	48	6
93 102 «Премьер аудит»*	Нижний Новгород	38 170	46,3	23,8	38	18
94 - «Докар»*	Москва	37 497	0,3	29,7	11	6
95 94 ЭНЭКО	Москва	37 294	1,4	84,0	24	18
96 93 «Эккаунтинг-Сервис»*	Москва	36 492	-3,0	44,1	29	12
97 91 «Капитал»	Екатеринбург	35 089	-8,4	66,8	42	17
98 90 Екатеринбургский аудит-центр*	Екатеринбург	34 627	-10,6	96,8	22	14
99 96 АИКЦ «Эксперт-аудитор»*	Рязань	34 552	-3,4	77,4	50	25
100 97 «ПромСтрайфинанс»*	Москва	33 312	9,4	57,4	31	14
101 103 «Аудит-центр»	Хабаровск	32 929	28,0	52,3	22	13
102 108 АФБ*	Владивосток	29 953	35,0	39,6	23	14
103 109 «Юринформ аудит»	Москва	28 852	31,6	61,7	40	12
104 - «Инвест-аудит»	Пермь	25 081	56,5	60,2	32	15
105 101 «ИНТАК-Аудит, Филиппов и партнеры»*	Москва	24 358	-6,7	58,6	29	15

Продолжение таблицы 1

№ п/п	Наименование аудиторско-консалтинговой группы (АКГ) по состоянию на конец 2010 года	Местоположение центрального офиса	Совокупная выручка за 2010 год, тыс. рублей**	Прирост выручки за год, %	Доля выручки от аудита, %	Число специалистов / аттестованных аудиторов	Число аудиторов, % от общего количества аудиторов		Число выручки от аудита, тыс. рублей***	Число выручки от аудита, тыс. рублей***
							База	Изменение		
106	125 «РосАудит»*	Москва	24 082	101,9	95,9	25	15	25,0	963	1
107	107 «Сальдо-аудит»*	Москва	23 945	6,9	22,9	17	9	41,7	1 409	1
108	111 ЦАК «Партнер»*	Кемерово	23 719	15,9	74,9	39	12	44,4	608	1
109	104 «ЮФА Консалтинг»	Сургут	23 587	-0,9	73,9	13	7	-23,5	1 814	1
110	- «Аудитория»	Москва	23 334	47,8	54,6	28	18	21,7	833	4
111	- «ВостоБиАудит»*	Иркутск	23 301	30,0	80,9	19	13	11,8	1 226	2
112	106 «КонС-Аудит»	Красноярск (МО)	22 283	-0,7	60,5	36	11	2,9	619	1
113	123 «Эккаунт-Профф»	Якутск	21 646	48,0	20,0	10	9	-9,1	2 165	3
114	98 «ДДМ-Аудит»	Уфа	21 637	-24,1	74,2	24	20	4,3	902	2
115	112 «ЮКИС Консалтинг»*	Москва	20 203	-0,5	99,5	11	9	-8,3	1 837	2
116	113 «Аудит-Дело»	Иркутск	19 420	0,5	75,9	34	10	0,0	571	1
117	110 «ЮКЕЙ-Аудит»	Пермь	19 038	-10,6	62,2	20	9	0,0	952	1
118	- «РАФ и Ко»*	Москва	19 011	18,1	45,8	9	7	0,0	2 112	2
119	124 «АудитФинансЛюкс»	Москва	18 646	35,4	23,9	23	9	-4,2	811	2
120	105 «Дженерал Консалтинг Эдженсис»*	Москва	18 480	-20,4	57,7	17	8	0,0	1 087	2
121	122 «РТФ-Аудит»*	Москва	17 766	15,2	74,5	34	7	25,9	523	1
122	117 «АС-Аудит»	Москва	17 351	2,9	20,3	17	17	0,0	1 021	2
123	118 «Аудит Профф Гарант»*	Москва	16 385	-2,0	36,4	23	7	0,0	712	1
124	116 «ЮКОН/эксперты и консультанты»	Москва	16 375	-3,6	67,9	16	6	0,0	1 023	2
125	115 «Дельта Групп Аудиторы и Консультанты»	Москва	16 347	-6,8	79,8	15	6	50,0	1 090	1
126	- «Финаудитсервис»	Москва	14 736	1,7	54,3	29	14	11,5	508	4
127	121 «Бизнес-информ»*	Киров	13 943	-10,7	68,5	16	8	0,0	871	1

Окончание таблицы 1

Местоположение центрального офиса	Совокупная выручка за 2010 год, тыс. рублей**	Прирост выручки за год, %	Доля выручки от аудита, %	Число специалистов / аттестованных аудиторов	Липецкую группу компаний***		
					Большая группа компаний, тыс. рублей	Средняя группа компаний, тыс. рублей	Малая группа компаний, тыс. рублей
128 130 «Анастас Аудит»	Москва	11 221	160,0	50,4	13	5	62,5
129 129 «Интера»*	Москва	10 461	10,8	73,7	29	18	20,8
130 - «Петрофф-Аудит»	Москва	2 535	-	76,4	3	3	0,0

* Для подтверждения присланных данных о выручке компания предоставила финансовую отчетность.

** Совокупная выручка от аудиторско-консалтинговой деятельности по всем трупле.

*** Число участников группы с учетом материнской компани, филиалов, представительств, аффилированных лиц и партнерских компаний.

¹ Перепечатка таблицы или отдельных данных возможна только с разрешения рейтингового агентства «Эксперт РА». Подробную информацию и результаты предыдущих рейтингов можно получить из базы данных «Российский аудит» на сайте рейтингового агентства «Эксперт РА».

Источник: «Эксперт РА»

Таблица 2. АКГ – лидеры в предоставлении аудиторских услуг по итогам 2010 года

№	Аудиторско-консалтинговая группа	Выручка за 2010 год, тыс. рублей
1	КПМГ	5 213 199
2	PricewaterhouseCoopers	4 374 158
3	BDO	1 826 328
4	«ФинЭкспертиза»	1 494 414
5	«Интерком-Аудит»	1 384 596
6	ФБК (PKF)	841 901
7	«СВ-Аудит»	813 756
8	PCM «Топ-Аудит»	683 509
9	«Энерджи Консалтинг»	609 388
10	«Деловой Профиль» (MGI)	537 234
11	«КСК Групп»	517 241
12	МКПЦН	504 537
13	«Гориславцев и Ко. EuraAudit»	479 951
14	«Развитие бизнес-систем»	475 460
15	«Нексия Си Ай Эс»	434 966
16	«Руфаудит/Инаudit Альянс» (JPA International)	421 209
17	«2К Аудит - Деловые консультации/Морисон Интернешнл»	408 094
18	«Налоговое Бюро»	369 516
19	«Арт-Аудит»	368 331
20	«HLB ВнешПаккУниверс»	260 595
21	«НовгородАудит»	237 809
22	«АФК-Аудит»	234 193
23	«МООР СТИВЕНС РУС»	232 301
24	«AMB Консалтинг»	232 094
25	«Аудит-НТ» («Аудит – новые технологии»)	227 275

Источник: «Эксперт РА»

Таблица 3. Общий аудит

№	Аудиторско-консалтинговая группа	Выручка за 2010 год, тыс. рублей
1	«ФинЭкспертиза»	1 346 951
2	«Интерком-Аудит»	1 137 335
3	«СВ-Аудит»	809 255
4	ФБК (PKF)	761 222
5	PCM «Топ-Аудит»	676 852
6	«Энерджи Консалтинг»	584 103
7	«Деловой Профиль» (MGI)	524 943
8	«КСК Групп»	517 241
9	МКПЦН	478 102
10	«Гориславцев и Ко. EuraAudit»	474 954

Источник: «Эксперт РА»

Таблица 4. Аудит банков

№	Аудиторско-консалтинговая группа	Выручка за 2010 год, тыс. рублей
1	«Интерком-Аудит»	202 305
2	«ФинЭкспертиза»	117 085
3	ФБК (PKF)	80 679
4	«Развитие бизнес-систем»	57 068
5	«Марка Аудит»	34 640
6	«МООР СТИВЕНС РУС»	33 390
7	Екатеринбургский Аудит-Центр	32 977
8	«Арт-Аудит»	26 641
9	«Руфаудит/Инаudit Альянс» (JPA International)	25 670
10	«Новгороддаudit»	19 439

Источник: «Эксперт РА»

Таблица 5. Аудит страховых компаний

№	Аудиторско-консалтинговая группа	Выручка за 2010 год, тыс. рублей
1	«Арт-Аудит»	51 439
2	«Мариллион»	42 911
3	«Новгороддаudit»	28 552
4	«Интерком-Аудит»	11 742
5	«Аудиторы северной столицы»	10 953
6	«ИНТЭК-Аудит, Филиппов и партнеры»	10 156
7	«Энерджи Консалтинг»	7 985
8	МКПЦН	7 109
9	«Листик и партнеры»	5 690
10	«2К Аудит - Деловые консультации/Морисон Интернешнл»	2 996

Источник: «Эксперт РА»

Таблица 6. Аудит инвестиционных компаний

№	Аудиторско-консалтинговая группа	Выручка за 2010 год, тыс. рублей
1	«Новгороддаudit»	101 086
2	«Марка Аудит»	39 709
3	«Арт-Аудит»	37 587
4	«2К Аудит - Деловые консультации/Морисон Интернешнл»	33 668
5	«Интерком-Аудит»	33 214
6	«ФинЭкспертиза»	27 453
7	«Развитие бизнес-систем»	23 470
8	«Руфаудит/Инаudit Альянс» (JPA International)	23 010
9	МКПЦН	19 326
10	«Бейкер Тилли Русаudit»	18 995

Источник: «Эксперт РА»

Таблица 7. Стратегический консалтинг

№	Аудиторско-консалтинговая группа	Выручка за 2010 год, тыс. рублей
1	«Развитие бизнес-систем»	784 713
2	«ФинЭкспертиза»	240 910
3	PCM «Топ-Аудит»	158 240
4	«HLB ВнешПаккУниверс»	103 353
5	«Альянс Консалтинг Инвестмент Групп»	97 141
6	МКД (PKF)	86 749
7	«КСК Групп»	70 746
8	«Деловой Профиль» (MGI)	70 644
9	ЭККОНА ИНУ	62 106
10	«Интерком-Аудит»	62 067

Источник: «Эксперт РА»

Таблица 8. Финансовый консалтинг

№	Аудиторско-консалтинговая группа	Выручка за 2010 год, тыс. рублей
1	«ФинЭкспертиза»	456 583
2	«2К Аудит - Деловые консультации/Морисон Интернешнл»	348 003
3	«Энерджи Консалтинг»	281 895
4	PCM «Топ-Аудит»	233 224
5	«Развитие бизнес-систем»	230 515
6	«Аудит-НТ» («Аудит – новые технологии»)	194 763
7	«Гориславцев и Ко. EuraAudit»	190 143
8	«Интерком-Аудит»	167 078
9	ФБК (PKF)	149 888
10	«МООР СТИВЕНС РУС»	143 231

Источник: «Эксперт РА»

Таблица 9. Налоговый консалтинг

№	Аудиторско-консалтинговая группа	Выручка за 2010 год, тыс. рублей
1	«Интерком-Аудит»	895 441
2	«НовгородАудит»	348 507
3	ФБК (PKF)	332 567
4	«МЭФ-Аудит»	288 206
5	«ФинЭкспертиза»	257 381
6	«Арт-Аудит»	214 182
7	МКПЦН	200 716
8	«МЦФЭР-консалтинг»	126 211
9	PCM «Топ-Аудит»	119 684
10	«АМБ Консалтинг»	115 393

Источник: «Эксперт РА»

Таблица 10. ИТ-консалтинг: управленческое консультирование

№	Аудиторско-консалтинговая группа	Выручка за 2010 год, тыс. рублей
1	«Энерджи Консалтинг»	1 410 981
2	PCM «Топ-Аудит»	374 405
3	«МЦФЭР-консалтинг»	305 942
4	«Нексия Си Ай Эс»	182 868
5	РАСТАМ	125 971
6	«ФинЭкспертиза»	110 204
7	«Фемида-Аудит» (DFK International)	88 377
8	«Деловой Профиль» (MGI)	82 064
9	«Что делать Консалт»	50 233
10	«ФинСовет Аудит»	48 056

Источник: «Эксперт РА»

Таблица 11. ИТ-консалтинг: разработка и системная интеграция

№	Аудиторско-консалтинговая группа	Выручка за 2010 год, тыс. рублей
1	«Руфаудит/Инаудит Альянс» (JPA International)	625 482
2	«Аудит-НТ» («Аудит – новые технологии»)	418 833
3	«Энерджи Консалтинг»	406 393
4	«Развитие бизнес-систем»	170 481
5	«Что делать Консалт»	92 504
6	РАСТАМ	88 020
7	«КСК Групп»	67 965
8	PCM «Топ-Аудит»	43 550
9	«Аудит-Эскорт»	39 054
10	«Деловой Профиль» (MGI)	36 751

Источник: «Эксперт РА»

Таблица 12. Юридический консалтинг

№	Аудиторско-консалтинговая группа	Выручка за 2010 год, тыс. рублей
1	«2К Аудит - Деловые консультации/Морисон Интернешнл»	276 057
2	«АМБ Консалтинг»	235 300
3	«Интерком-Аудит»	221 764
4	РАСТАМ	215 694
5	«НовгородАудит»	209 113
6	ФБК (PKF)	191 890
7	«Прайм Эдвайс»	182 593
8	PCM «Топ-Аудит»	131 677
9	«Фемида-Аудит» (DFK International)	128 194
10	«Аудит-НТ» («Аудит – новые технологии»)	107 157

Источник: «Эксперт РА»

Таблица 13. Оценочная деятельность

№	Аудиторско-консалтинговая группа	Выручка за 2010 год, тыс. рублей
1	«ФинЭкспертиза»	563 244
2	«2К Аудит - Деловые консультации/Морисон Интернешнл»	558 199
3	Институт проблем предпринимательства	471 002
4	«Нексия Си Ай Эс»	462 321
5	«Интерком-Аудит»	451 914
6	«СВ-Аудит»	450 234
7	PCM «Топ-Аудит»	412 346
8	«АФК-Аудит»	357 995
9	«Деловой Профиль» (MGI)	356 698
10	«КСК Групп»	263 419

Источник: «Эксперт РА»

Приложение 2

Зеленая книга

В конце прошлого года Европейская комиссия представила документ Green Paper со своим видением вопросов регулирования аудиторской деятельности и развития международного рынка аудита. Документы подобного формата предполагают дискуссионность содержащихся в них предложений и традиционно служат в роли пробного шара при выработке новой политики в той или иной сфере.

Среди затронутых в данном документе тем акцент был сделан на роли аудитора, его взаимодействии с клиентами и принципах независимости аудиторских фирм. Также в нем предложен предварительный анализ возможностей перехода на международные стандарты аудита в странах ЕС, создания единого европейского регулятора аудиторской деятельности и развития сотрудничества между европейскими надзорными органами и их аналогами в других странах. Кроме того, в документе сделана попытка сформулировать официальное отношение ЕС к проблеме монополизации рынка аудита компаниями «большой четверки».

Своим мнением об актуальности рассматриваемых в Green Paper вопросов для ситуации на российском рынке аудита, а также о перспективах реализации предложений Европейской комиссии с нами поделились представители крупнейших аудиторско-консалтинговых групп России.

Андрей Дубинский, управляющий партнер BDO в России:

– Вопросы, поднятые Еврокомиссией, актуальны и для России. В частности, переход на международные стандарты важен для России – это подтверждают и последние инициативы правительства. Дальнейшая гармонизация требований, регулирующих взаимоотношения между аудиторами и аудируемыми компаниями, будет способствовать обеспечению единых стандартов качества аудита. Поддержание высоких стандартов качества аудита выгодно в первую очередь тем российским компаниям, которые воспринимают аудит не как навязанный законодателем фактор дополнительных проблем и расходов, а как источник уверенности в своем будущем. Хотелось бы отметить, что большую важность для России представляет поднятый Еврокомиссией вопрос о концентрации рынка, существенно ограничивающей возможности клиентов по выбору аудиторской компании. В отношении монополизации рынка Россия мало отличается от Европы. Ситуация, когда инвестибанки настоятельно рекомендуют аудиторскую компанию «большой четверки», очень характерна для России. Но такая принудительная смена аудитора влечет за собой значительное увеличение расходов, а это является серьезной проблемой для компаний из растущих секторов экономики: торговли, пищевой промышленности, производства товаров массового потребления и телекоммуникаций. Хотелось бы отметить, что компания BDO, входящая в пятое в мире международное объединение аудиторско-консалтинговых компаний, имеет большой опыт работы на растущих рынках.

Аудиторские заключения BDO принимаются основными биржевыми площадками, и у нашей компании есть хороший портфель успешных размещений.

Сергей Шапигузов, президент компании ФБК (PKF):

– Сегодня во всем мире наблюдается снижение стоимости аудиторских услуг, что отражает снижение значимости аудиторского заключения. Европейцы считают, что выход – в проведении аудита в соответствии с международными стандартами, но без ущерба для качества. У нас, к сожалению, своя специфика. Крупным компаниям нужен аудит отчетности по МСФО, а аудит по РСБУ проводится зачастую лишь «для галочки». Статус этой отчетности потерян смысл и значение. Этот аудит становится бесодержательным, не дающим информации. В результате на рынке аудита по РСБУ массово процветает демпинг. По сути обязательный аудит натыкается на институциональную непроработанность взаимодействия в цепочке аудитор – заказчик – пользователь. Ни у аудитора, ни у заказчика нет мотивации –

Они понимают, что внешних пользователей у этой отчетности фактически не существует. Мне кажется, что для нас первостепенная проблема сегодня – противодействие выхолащиванию профессии аудитора. Одна из неотложных мер – повысить статус аудита и СРО и отказаться от аудита компаний, где не институализирован круг пользователей отчетности. Оставить только публичные компании, ПИФы и пенсионные фонды, страховые компании, банки и тех, кто выполняет общественно значимые функции, работает на все общество.

Оксана Тимонина, заместитель генерального директора ООО «ФинЭкспертиза»:

– Основная проблема, которую пытаются решить Green Paper, – это желание повысить конкуренцию на рынке. Ведь на сегодняшний день практически 90% (если не больше) листингующихся компаний в мире являются клиентами «большой четверки». Если оглянуться на 20-30 лет назад, «большая четверка» была «большой восьмеркой», потом «шестеркой». Риск того, что «сегодняшняя четверка» превратится в «тройку» и так далее, существует. Поэтому я уверена, что все игроки аудиторского рынка должны быть однозначно «за» и приветствовать эти инициативы.

Логично создание единого европейского регулятора. Вопрос в том, каким критериям должны удовлетворять сами аудиторские компании, допущенные к крупным листингующимся компаниям. С одной стороны, размер компании не дает гарантии качества. С другой стороны, крупная аудиторская компания – это огромный наработанный опыт, обладание определенной ресурсной базой для оказания высокопрофессиональных услуг. Компания, которая годами выстраивала свою репутацию, будет гораздо осмотрительнее относиться к документам, которые исходят от ее имени.

Выражу определенный скепсис по поводу идеи обязать клиентов заключать договоры с двумя независимыми аудиторами. На мой взгляд, эта модель не будет работать на благо объективности и независимости, так мы фактически заставляем клиента платить дважды за одну и ту же услугу. Естественно, он будет стараться минимизировать свои издержки. А зачем создавать ситуацию, которая подталкивает как клиентов, так и аудиторские компании к определенному сговору, если не сказать мошенничеству? Не проще ли устанавливать единые правила игры, которые будут гарантировать реальную конкуренцию на аудиторском рынке?

Владислав Слом, генеральный директор компании «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ»:

– Хочу отметить актуальность темы для российского рынка аудиторских услуг. Поднятые комиссией вопросы демонстрируют схожесть проблем для отечественных и иностранных компаний. Вопрос взаимоотношений аудитора с клиентом сегодня очень важен для российского аудиторского рынка. В связи с тем, что клиенты зачастую не знают методологию аудита, его роль для компании, возникают неоправданные ожидания и требования к аудиторским компаниям. Инициативы, представленные комиссией, позволят наладить более эффективный процесс коммуникации между сторонами.

Если говорить о структуре рынка, то сегодня совершенно очевидно, что возможности аудиторских фирм среднего эшелона в предоставлении качественных услуг часто не учитываются крупными холдингами и предприятиями. Вопрос выбора аудиторской компании решается в пользу монополистов в силу доверия к данным организациям на международном рынке.