



## Инструкция по заполнению анкеты для рэнкингов крупнейших ИТ-компаний и групп

Лист «Общие сведения»	стр. 2
Лист «Показатели»	стр. 3
Лист «Аффилированные лица»	стр. 4

Для участия в рэнкингах нужно прислать заполненную электронную анкету и скан-копию заверенного бланка подтверждения (отдельный лист из анкеты), с подписью руководителя и печатью организации. Анкета содержит несколько листов. **Бланк подтверждения заполняется автоматически по мере заполнения листов «Общие сведения» и «Показатели».** Файлы с электронной анкетой и скан-копией бланка подтверждения необходимо прислать до **30 апреля 2026 года** по адресу [it@raex-a.ru](mailto:it@raex-a.ru).

Сведения анкеты включаются в рэнкинги после получения скан-копии бланка подтверждения и запрашиваемых подтверждающих форм (для сверки показателей), а также оплаты услуг по обработке информации. Организатор рэнкинга вправе не принимать анкету, полученную позже указанного срока. **Заполнять в анкете нужно ячейки, которые находятся в таблицах и не выделены цветом.** При заполнении нужно придерживаться разъяснений, приводимых в анкете и в инструкции.

По вопросам заполнения электронной анкеты и предоставления информации, пожалуйста, обращайтесь по телефону (495) 617-07-77, доб. 1668, или e-mail [it@raex-a.ru](mailto:it@raex-a.ru).

Благодарим вас за сотрудничество!

## Лист «Общие сведения»

Если у компании есть аффилированные лица, то в анкете приводятся **суммарные (консолидированные) показатели**. При этом выручка такой группы для отражения в рэнкингах **не должна включать доходы от деятельности, не относящейся к ИТ-сфере**. Если какая-либо компания группы выполняет работы, не связанные с ИТ-деятельностью, то доход такой компании учитываться в анкете не должен.

**Пункт 1. Число ИТ-компаний в группе.** Указывается число аффилированных компаний в группе (с учётом головной организации), занимающихся ИТ-деятельностью в исследуемом периоде. **Критерии зависимости и аффилированности, учитываемые в рэнкингах, приведены далее по тексту в разделе «Аффилированные лица».**

**Пункт 2. Среднесписочная численность всех сотрудников.** Приводится показатель среднесписочной численности всех сотрудников головной организации и аффилированных лиц, осуществляющих ИТ-деятельность, согласно сведениям, отражённым **на титульных листах форм расчётов по страховым взносам** компаний из группы. Для подтверждения численности всех сотрудников организатор вправе запросить скан-копии **титульных листов** форм расчётов по страховым взносам, если аналогичная информация за исследуемый период недоступна в системах проверки.

**Пункт 2.1. В том числе специалисты, участвующие в ИТ-проектах и обеспечившие суммарную выручку от ИТ-деятельности.** Указывается численность работников **(исходя из числа, отражённого в пункте 2)**, которые осуществляют деятельность в области ИТ и обеспечивают выручку от ИТ-деятельности. Термин «специалисты» обозначает сотрудников, выполняющих работу для заказчиков (без учёта сервисных служб компаний — администрации, бухгалтерии, продаж, рекламы и так далее). Для группы компаний приводится суммарная численность специалистов головной компании и всех аффилированных лиц, осуществляющих ИТ-деятельность, выручка от которой консолидирована в анкете.

## Лист «Показатели»

В таблице приводятся показатели выручки (**в рублях и без учёта НДС**), полученной от осуществления ИТ-деятельности, а также указываются два-три примера крупнейших клиентов за исследуемый период. Доход ИТ-группы может включать выручку аффилированных лиц, полученную **только от деятельности в сфере ИТ**.

**Пункт 1. Суммарная выручка (нетто) материнской организации и аффилированных лиц от осуществления деятельности в сфере информационных и коммуникационных технологий.** В ячейке за исследуемый период (2025 год) автоматически приводится результат строки **«ИТОГО (по ИТ-деятельности)»**: ячейка D35 (общая выручка от ИТ-деятельности). Показатель приводится **в рублях и без учёта НДС**. Показатель выручки от ИТ-деятельности за 2024 год приводится вручную (**данные за 2024 год доступны в соответствующем рэнкинге на сайте RAEХ**).

**Пункт 2. Структура выручки.** В таблице приводятся показатели выручки (**в рублях, без НДС**) за исследуемый период, полученной в результате выполнения различных работ в области ИТ, а также приводятся примеры крупнейших клиентов. Описание направлений ИТ-деятельности приводится в классификаторе (см. файл sector.doc).

Строка **«ИТОГО (по ИТ-деятельности)»** (ячейка C35) — это суммарная выручка от работ в сфере ИТ. Результат в этой ячейке равен 100 %, если компания осуществляет только ИТ-деятельность или не учитывает в анкете выручку от другой деятельности.

Строка **«Итого по всем видам деятельности»** (ячейка D37) — это общий доход компании или группы, включающий выручку от других видов деятельности, не относящихся к ИТ. Приводится также **в рублях и без учёта НДС** (согласно форме № 2 бухгалтерской отчётности).

Для подробного исследования сегмента ведущих ИТ-компаний, в анкете, в разделе с отраслевой структурой, нужно указать, в каких из перечисленных отраслей экономики и в каком объёме (%) в 2025 году компания (группа) выполняла работы в сфере ИТ. Показатели приводятся в процентах. Сумма выручки по каждому ИТ-направлению принимается за 100 % и структурируется по отраслям. Формула расчёта на примере **доли выручки (%) от производства оборудования для отдельной отрасли**:

$$D_{\text{hard}} = (S_{\text{hard}} / H_{\text{hard}}) * 100 \%,$$

где:

- $D_{\text{hard}}$ : доля выручки от производства оборудования для рассматриваемой отрасли;
- $S_{\text{hard}}$ : выручка от производства оборудования для рассматриваемой отрасли;
- $H_{\text{hard}}$ : суммарная выручка от производства оборудования (по всем отраслям).

Аналогично осуществляется расчёт долей и по другим ИТ-направлениям.

## Лист «Аффилированные лица»

В таблице приводится информация о составе группы — аффилированных, зависимых организациях и лицах, осуществляющих деятельность в области ИТ, а также о признаках их зависимости. **Эта информация нужна для проверки выручки по группе компаний.** Число участников группы указывается с учётом головной (материнской) или управляющей компании. Признак зависимости — это условия, на которых головная компания может влиять на принятие решений в зависимых компаниях.

### **Критерии зависимости и аффилированности, учитываемые в рэнкингах:**

**Зависимость по отношению к головной компании (ДЗО):** головная компания, позиционируемая в рэнкинге, или компания из группы, выбранная для позиционирования в рэнкинге (или управляющая компания группы), имеет дочерние или зависимые (доля не менее 20 %) компании в области ИТ.

**Зависимость от ДЗО головной компании:** дочерняя или зависимая компания в области ИТ владеет (не менее 20 %) другими компаниями в области ИТ, а они, в свою очередь, могут владеть другими ИТ-компаниями (не менее 20 %), и так далее.

**Зависимость через бенефициаров:** учредитель или совладелец (от 20 %) головной позиционируемой компании (или другой компании группы, выбранной для позиционирования) является учредителем, или совладельцем (от 20 %), или единоличным исполнительным органом (ЕИО) других компаний, связанных с ИТ.

**Зависимость через бенефициаров в ДЗО:** учредитель или совладелец (от 20 %) компании, зависимой (любой признак, приведённый в методике) от головной позиционируемой (или выбранной для позиционирования) организации, является учредителем, или совладельцем (от 20 %), или ЕИО других компаний, связанных с ИТ.

**Зависимость через ЕИО головной компании:** ЕИО головной (позиционируемой) или выбранной для позиционирования компании является ЕИО или учредителем/совладельцем (от 20 %) других компаний, связанных с ИТ.

**Зависимость через ЕИО в ДЗО:** ЕИО компании, зависимой от головной позиционируемой или от выбранной для позиционирования организации (любой признак, приведённый в методике), является ЕИО или учредителем/совладельцем (от 20 %) других компаний, связанных с ИТ.

Признаки зависимости должны действовать в исследуемом периоде (на протяжении как минимум полугода). Например, если рэнкинг по итогам 2025 года, то признаки должны быть актуальными в 2025 году. Признаки зависимости срабатывают также в отношении индивидуальных предпринимателей (ИП). Например, ИП может быть владельцем (от 20 %) или ЕИО ИТ-компаний (которые, в свою очередь, тоже могут иметь ДЗО в области ИТ или владельцев (от 20 %), у которых также могут быть другие ИТ-компании, и так далее). Выручка ИП за исследуемый период подтверждается декларацией с квалифицированной электронной подписью (КЭП).