



# Инструкция по заполнению анкеты для участия в рэнкингах крупнейших консалтинговых компаний и групп

Лист «Общие сведения»	стр. 2
Лист «Показатели»	стр. 3
Лист «Аффилированные лица»	стр. 3
Листы «Аутсорсинг учётных функций», «Технический аудит и консалтинг», «МСФО»	стр. 4

Для участия в рэнкингах нужно прислать заполненную электронную анкету и скан-копию заверенного бланка подтверждения (последний лист из анкеты), с подписью руководителя и печатью организации. Анкета содержит несколько листов. Листы «Аутсорсинг учётных функций», «Технический аудит и консалтинг», «МСФО» и ESG заполняются в том случае, если компания имела опыт предоставления соответствующих услуг в рассматриваемом периоде и будет позиционироваться в этих рэнкингах. Бланк подтверждения заполняется автоматически. Анкету и бланк нужно прислать по адресу [consulting@raex-a.ru](mailto:consulting@raex-a.ru) до **20 апреля 2026 года**.

Сведения анкеты включаются в рэнкинги после получения скан-копий подтверждающих форм (запрашиваются организатором после верификации информации), а также оплаты услуг по обработке информации. Организатор рэнкинга вправе не принимать анкету, полученную позже указанного срока. **Заполнять в анкете нужно ячейки, которые находятся в таблицах и не выделены цветом.** При заполнении нужно придерживаться разъяснений, приводимых в анкете или в инструкции.

По вопросам заполнения анкеты, пожалуйста, обращайтесь по электронной почте [consulting@raex-a.ru](mailto:consulting@raex-a.ru) или по телефону (495) 617-07-77, доб. 1668.

## Лист «Общие сведения»

**Пункт 2. Численность (всех) штатных сотрудников.** Приводится среднесписочная численность (всех) **сотрудников** головной компании и аффилированных лиц, осуществляющих консалтинговую деятельность, согласно формам расчётов по страховым взносам (**см. титульный лист формы**). Сверка численности сотрудников проводится составителем рэнкинга по системе «СПАРК-Интерфакс»; при отличии информации запрашивается **титульный лист** формы расчётов по страховым взносам.

**Пункт 2.1. Численность специалистов (консультантов).** Исходя из среднего числа всех сотрудников (см. пункт 2), нужно привести среднее число **специалистов**, участвующих в консалтинговых проектах, обеспечивающих консалтинговые услуги и выручку от консалтинга. Специалисты — это сотрудники, выполняющие работу для заказчиков: консультанты, их ассистенты, аудиторы и т. д. (без учёта сотрудников сервисных служб — администрации, бухгалтерии, продаж, рекламы). При отражении средней численности специалистов можно учитывать работников, работающих по совместительству, договорам ГПХ.

**Пункт 3. Суммарная выручка** головной компании и аффилированных лиц от осуществления всех видов деятельности. В ячейке за исследуемый период (2025 год) автоматически приводится результат строки «Итого по всем видам деятельности» из листа «Показатели». Выручка указывается **без округления и без учёта НДС**, в соответствии с формой № 2 бухгалтерской отчётности или налоговой декларации.

**Пункт 3.1.** Суммарная выручка головной организации и аффилированных лиц **от предоставления консалтинговых услуг**. В ячейке за исследуемый период (2025 год) автоматически приводится показатель из листа «Показатели» — результат строки **«ИТОГО (общая выручка от КОНСАЛТИНГА)»**. Выручка указывается **без округления и без учёта НДС**.

**Выручка консалтинговой группы** должна включать доходы аффилированных лиц, полученные **только от консалтинговых услуг**. Если компания входит в группу и выполняет работы, не относящиеся к консалтингу, то в анкете её доход не суммируется.

**Пункт 3.2. Внутригрупповой доход** — это доход от операций между компаниями и лицами, входящими в группу. Такие доходы не должны учитываться при расчёте выручки от консалтинга, отражаемой в пункте 3.1.

## Лист «Показатели»

В таблице приводятся показатели выручки (без учёта НДС), полученные от предоставления услуг предприятиям рассматриваемых отраслей и сфер экономики. Если структурирование выручки по отраслям невозможно, то суммарные показатели выручки по направлениям услуг указываются в графе «Другие отрасли и сферы экономики».

В строке **«Итого по всем видам деятельности»** результат в ячейке АЕ29 равен 100 %, а в ячейке АF29 (абсолютное значение) равен общему доходу компании от всех видов деятельности в соответствии с формой № 2 бухгалтерской отчётности.

В строке **«ИТОГО (общая выручка от КОНСАЛТИНГА)»** указывается выручка от предоставления только **консалтинговых услуг**. Показатель в ячейке АЕ27 может быть равен 100 %, но в том случае, если в анкете отражается только выручка от консалтинга и не отражается выручка от других видов деятельности.

## Лист «Аффилированные лица»

В этом листе приводится информация о составе группы — аффилированных, зависимых лицах, осуществляющих деятельность в области консалтинга, и о признаках их зависимости. **Информация нужна для проверки сведений о выручке компаний, входящих в группу, и зависимости её компаний.** Число участников группы указывается с учётом головной (материнской) или управляющей организации.

**Критерии зависимости и аффилированности, учитываемые в рэнкингах:**

**Зависимость по отношению к головной компании (ДЗО):** головная компания, позиционируемая в рэнкинге, или компания из группы, выбранная для позиционирования в рэнкинге (или управляющая компания группы), имеет дочерние или зависимые (доля не менее 20 %) компании в области консалтинга.

**Зависимость от ДЗО головной компании:** дочерняя или зависимая компания в области консалтинга владеет (не менее 20 %) другими компаниями в области консалтинга, а они, в свою очередь, могут владеть другими компаниями рассматриваемых сфер (не менее 20 %), и так далее.

**Зависимость через бенефициаров:** учредитель или совладелец (от 20 %) головной позиционируемой компании (или другой компании группы, выбранной для позиционирования) является учредителем, или совладельцем (от 20 %), или единоличным исполнительным органом (ЕИО) других консалтинговых компаний.

**Зависимость через бенефициаров в ДЗО:** учредитель или совладелец (от 20 %) компании, зависимой (любой признак, приведённый в методике) от головной позиционируемой (или выбранной для позиционирования) организации, является учредителем, или совладельцем (от 20 %), или ЕИО других консалтинговых компаний.

**Зависимость через ЕИО головной компании:** ЕИО головной (позиционируемой) или выбранной для позиционирования компании является ЕИО, или учредителем, или совладельцем (от 20 %) других консалтинговых компаний.

**Зависимость через ЕИО в ДЗО:** ЕИО компании, зависимой от головной позиционируемой или от выбранной для позиционирования организации (любой признак, приведённый в методике), является ЕИО, или учредителем, или совладельцем (от 20 %) других консалтинговых компаний.

Признаки зависимости должны действовать в исследуемом периоде (на протяжении как минимум полугода). Если рэнкинг составляется по итогам 2025 года, то признаки зависимости должны быть актуальными в 2025 году. Признаки зависимости срабатывают также в отношении индивидуальных предпринимателей (ИП). Например, ИП может быть владельцем (от 20 %) или ЕИО консалтинговых компаний (которые, в свою очередь, тоже могут иметь ДЗО в этой области или владельцев (от 20 %), у которых также могут быть другие компании этой сферы, и так далее). **Выручка ИП за исследуемый период подтверждается декларацией с квалифицированной электронной подписью (КЭП).**

Для верификации сведений организатор проверяет состав группы и аффилированность через информационные источники, а также вправе запросить у участника любые документы, подтверждающие зависимость компаний.

### Листы «Аутсорсинг учётных функций», «Технический аудит и консалтинг», «МСФО»

Эти таблицы заполняются, если участник позиционируется в соответствующих рэнкингах ведущих групп и компаний, оказывающих рассматриваемые услуги.

В таблице «Аутсорсинг учётных функций» указываются: выручка (без НДС), полученная от услуг аутсорсинга функций учёта (регулярное обеспечение **внешнему** клиенту функций бухгалтерского, налогового, финансового и кадрового учёта), примеры клиентов, число специалистов в этой области и число компаний в группе, оказывающих данные услуги. **Классификатор услуг аутсорсинга приведён в методике рэнкинга «Аутсорсинг учётных функций».** Ячейка с выручкой за 2025 год заполняется автоматически по мере заполнения таблицы о структуре доходов от аутсорсинга учёта.

Выручка от аутсорсинга учётных функций не должна включать в себя доходы, полученные от деятельности, не связанной с регулярным (**не менее одного года**) обслуживанием учётных функций клиента. Выручка от аутсорсинга не может включать доход от аудиторских проверок (аудит).

**Доходы от консалтинга** в области бухгалтерского, налогового или кадрового учёта **могут учитываться в качестве выручки от аутсорсинга, если такой консалтинг является регулярным процессом в рамках аутсорсинга учётных функций клиента.**

Если подготовка финансовой отчётности по МСФО не является разовой услугой и выполняется на регулярной основе (договор регулярного, постоянного обслуживания), то полученный от этого доход является выручкой от аутсорсинга.

В зависимости от специфики компании её выручка от аутсорсинга может являться частью или полным объёмом дохода, отражаемого в листе «Показатели» в строках «Финансовое управление», «Налоговый консалтинг», «Управление персоналом», «Юридический консалтинг», «ИТ-консалтинг».

В таблице «**Технический аудит и консалтинг**» указываются: структура выручки (без НДС) от рассматриваемых услуг, примеры крупнейших клиентов, число специалистов и число компаний в группе, оказывающих данные услуги. **Классификатор услуг приведён в методике рэнкингов.** Выручка от технического аудита и консалтинга может быть частью или полным объёмом дохода, отражаемого в листе «Показатели» в строке «Производственный консалтинг», а также может частично содержаться в строках «Финансовое управление», «Оценочная деятельность».

В таблице «**МСФО**» указываются: выручка (без НДС) от МСФО-услуг, примеры клиентов, численность специалистов, обеспечивающих МСФО-услуги, а также число соответствующих компаний в группе. При заполнении нужно учесть, что выручка от **аудита по МСФО** — это часть дохода (или весь его объём) от аудиторских проверок и в листе «Показатели» такая выручка отражается в строке «**Другие виды деятельности**».

Выручка по направлению «**Трансформация отчётности**» — это часть дохода (или весь его объём), отражаемая в листе «Показатели» в строке «**Финансовый консалтинг**». Выручка от **оценки** — это часть дохода (или весь его объём), которая может отражаться в листе «Показатели» в строке «**Оценочная деятельность**». Аналогично и по другим направлениям МСФО-услуг.

По вопросам заполнения электронной анкеты, пожалуйста, обращайтесь по телефону (495) 617-07-77 (доб. 1668) или по e-mail [consulting@raex-a.ru](mailto:consulting@raex-a.ru).

Благодарим вас за сотрудничество!