Инструкция по заполнению анкеты [«Российский консалтинг»](https://raex-rr.com/pro/b2b/consulting/biggest_consulting_companies_and_groups/2022/)

Для участия в рэнкингах нужно заполнить электронную анкету и заверить информацию в бланке подтверждения подписью руководителя и печатью организации. Анкета содержит несколько листов. Листы «МСФО», «Аутсорсинг учётных функций» и «Технический аудит и консалтинг» заполняются в том случае, если компания будет позиционироваться в этих рэнкингах. **Бланк подтверждения заполняется автоматически.** Анкету и бланк нужно прислать до **8 апреля 2022 года** по адресу consulting@raex-a.ru.

Сведения анкеты принимаются в работу и включаются в рэнкинг после получения скан-копии бланка подтверждения и других подтверждающих форм (по запросу организатора при возникновении вопросов к анкетным данным), а также оплаты услуг по обработке информации. Организатор рэнкинга вправе не принимать анкету, полученную позже указанного срока. **Заполнять в анкете нужно ячейки, которые находятся в таблице и не выделены цветом.** При заполнении нужно придерживаться разъяснений, приводимых в анкете и далее по тексту.

**New!:** начиная с 2021 года численность специалистов (консультантов) отражается в рэнкинге по новому принципу: средняя численность специалистов указывается в анкете из учёта среднесписочной численности **штатных сотрудников**, отражаемой в форме расчётов страховых взносов (см. титульный лист новой формы КНД 1151111). Если в рэнкинге участвует группа, то основой для расчёта суммарной средней численности специалистов будут являться соответствующие отчётные формы (в которых указана среднесписочная численность сотрудников) по каждой компании группы. Среднее число специалистов не может быть больше среднесписочной численности сотрудников.

Лист «Общие сведения»

Если компания имеет аффилированные (зависимые) лица, то в анкете приводятся **консолидированные данные.** При этом выручка группы от консалтинговых услуг не должна включать доход, полученный от других видов деятельности, не относящихся к консалтингу. Например, в качестве выручки от консалтинга не могут учитываться доходы от обязательного и инициативного аудита, и так далее.

**Доход консалтинговой группы** может включать доходы аффилированных лиц, полученные **только от консалтинговых услуг**. Если компания входит в группу, участвующую в рэнкинге, и выполняет работы, не относящиеся к консалтингу, то в анкете её доход не суммируется.

Суммарный доход от консалтинга не должен включать в себя выручку от услуг поддержки ИТ-инфраструктуры (аутсорсинг), а также стоимость компьютерной техники, лицензий, поставки которых могут сопровождать консалтинговых услуги.

Пункт 2.1. **Число аффилированных лиц.** Указывается число аффилированных (зависимых) лиц с учётом головной компании, предоставляющих консалтинговые услуги. **Начиная с 2018 года (по итогам 2017 года) в рэнкинги включаются только компании, группы аффилированных лиц и аудиторские сети.**

В рэнкинге признаком аффилированности является любой из следующих критериев:

– дочерние и зависимые общества, деятельность которых относится к консалтингу, с долей в головной или в управляющей компании, равной или больше 20%;

– учредитель или совладелец головной компании (доля не менее 20%) является учредителем или совладельцем (не менее 20%) других консалтинговых компаний;

– учредитель или совладелец головной компании (доля не менее 20%) является единоличным исполнительным органом других консалтинговых компаний;

– единоличный исполнительный орган головной компании является действующим единоличным исполнительным органом, или учредителем / совладельцем (не менее 20%) в других консалтинговых компаниях.

В анкете **нужно указать признак аффилированности (зависимости) компаний**. В целях верификации сведений организатор через информационные источники проверяет состав группы и указанные участником признаки аффилированности, а также вправе запросить документы, подтверждающие зависимость компаний. Если сведения, приводимые в анкете, не соответствуют сведениям источников информации, то организатор вправе отказать участнику в предоставлении услуг, либо дополнительно запросить документы, подтверждающие зависимость компаний.

Пункт 2.2. **Среднесписочная численность штатных сотрудников**. Приводится показатель среднесписочной численности (за год) **сотрудников** головной организации и аффилированных лиц, осуществляющих консалтинговую деятельность, согласно формам расчётов страховых взносов. **Для подтверждения численности сотрудников организатор рэнкинга вправе запросить скан-копию титульного листа формы расчётов страховых взносов.**

Пункт 2.3. **В том числе среднесписочная численность специалистов (консультантов)**, обеспечивших выручку от консалтинга. Указывается число работников (из числа учитываемых в пункте 2.2.), которые являются специалистами и обеспечивают рассматриваемые услуги и выручку от них. Термин «специалисты» обозначает сотрудников, выполняющих работу для заказчиков (без учета сотрудников сервисных служб компании – администрация, бухгалтерия, продажи, реклама и так далее). Для группы компаний приводится среднее число специалистов головной компании и всех аффилированных лиц, предоставляющих консалтинговые услуги, выручка от которых консолидирована в анкете.

Пункт 3.1. **Общая выручка** (нетто) материнской компании и аффилированных лиц от осуществления всех видов деятельности. В ячейке за исследуемый период (2021 год) автоматически приводится результат строки «Итого по всем видам деятельности» из листа «Показатели». Данные приводятся **в рублях, без округления и без учёта НДС** в соответствии с формой №2 бухгалтерской отчётности.

Пункт 3.2. Суммарная выручка (нетто) материнской организации и аффилированных лиц **от предоставления только консалтинговых услуг.** В ячейке за исследуемый период (2021 год) автоматически приводится показатель из листа «Показатели» – результат строки **«ИТОГО (общая выручка от КОНСАЛТИНГА)»**. Данные приводятся **в рублях, без округления и без учёта НДС.**

Пункт 3.3. **Внутригрупповая выручка** – её наличие означает, в том числе, что компании группы реализуют друг другу услуги, получая доход. Такие доходы не должны учитываться при расчёте выручки от консалтинга (отражаемой в п. 3.2.).

Лист «Показатели»

В таблице приводятся показатели выручки (**в рублях, без округления и без учёта НДС**), полученные от предоставления консалтинговых услуг предприятиям рассматриваемых отраслей и сфер экономики; указываются примеры (2-3) крупнейших клиентов – компаний, которым в 2021 году оказывались данные услуги.

Строка: **«Итого по всем видам деятельности»** – результат в ячейке AE29 равен 100%, а в ячейке AF29 (абсолютное значение) равен общему доходу компании от всех видов деятельности в соответствии с формой №2 бухгалтерской отчётности.

Строка: **«ИТОГО (общая выручка от КОНСАЛТИНГА)»** – выручка от предоставления консалтинговых услуг; показатель ячейки AE27 может быть равен 100% в том случае, если компания отражает в анкете только выручку от консалтинга.

Лист «Аффилированные организации»

В данной таблице приводится информация о составе группы – аффилированных, зависимых организациях, а также о признаках их зависимости. **Информация нужна для проверки достоверности присланных сведений.** Число участников группы указывается с учётом головной (материнской) компании. Признак зависимости обозначает условия, на которых головная компания может влиять на принятие решений в зависимых компаниях (**признаки зависимости в рамках рейтинга см. выше**).

Лист «МСФО»

Лист заполняется, если участник позиционируется в списке ведущих групп и компаний, оказывающих услуги в области МСФО. В таблице указывается доход (в рублях, без учёта НДС) от МСФО-услуг; приводятся примеры клиентов; средняя численность специалистов, обеспечивающих услуги в области МСФО и выручку от них, а также число соответствующих компаний в группе.

При заполнении таблицы нужно учесть, что доход от **аудита по МСФО** – это выручка от аудиторских проверок и в листе «Показатели» она может быть отражена только по строке **«Другие виды деятельности»**. Доход от **трансформации отчётности** – это часть выручки (или весь её объём), которая отражается в листе «Показатели» по строке **«Финансовый консалтинг»**. Доход от **оценки** – это часть выручки (или весь её объём), которая отражается в листе «Показатели» по строке **«Оценочная деятельность»**. Аналогично и по другим направлениям МСФО-услуг.

Лист «Аутсорсинг учётных функций»

Этот лист анкеты заполняется, если участник позиционируется в списке ведущих групп и компаний, предоставляющих услуги в области аутсорсинга учётных функций.

В таблице указывается доход (в рублях, без учёта НДС) от аутсорсинга функций учёта (регулярное обеспечение клиенту функций бухгалтерского и кадрового учёта), примеры клиентов, среднее число специалистов, обеспечивающих эти услуги и число компаний в группе, оказывающих данные услуги. [Классификатор услуг аутсорсинга приведён в методике рэнкинга «Аутсорсинг учётных функций»](https://raex-rr.com/pro/b2b/outsoursing/outsourcing_of_accounting_functions_rating/2022/methods/). Ячейка с выручкой за 2021 год заполняется автоматически и отражает результат строки **«Итого, по аутсорсингу учётных функций»** (ячейка T27).

Доход от аутсорсинга учётных функций не должен включать в себя выручку, полученную от деятельности, не связанной с регулярным **(не менее одного года)** обслуживанием учётных функций клиента.

**Доходы от консультирования** в области бухгалтерского, налогового или кадрового учёта **могут учитываться в качестве выручки от аутсорсинга в том случае, если такой консалтинг является регулярным процессом в рамках аутсорсинга учётных функций клиента**.

Если подготовка финансовой отчётности по МСФО не является разовой услугой и **выполняется на регулярной основе (договор регулярного или постоянного обслуживания)**, то полученный от этого доход является выручкой от аутсорсинга.

Выручка от аутсорсинга может являться частью или полным объёмом выручки, отражаемой в листе «Показатели» по строкам «Финансовое управление», «Налоговый консалтинг», «Управление персоналом», «Юридический консалтинг».

Лист «Технический аудит и консалтинг»

Лист заполняется, если участник позиционируется в списке ведущих групп и компаний в области технологического аудита и консалтинга (технический аудит инвестиционных проектов и активов, строительный консалтинг и аудит, предварительное проектирование – инжиниринг, энергетический аудит, консалтинг в области промышленной безопасности и экологии).

В таблице указывается доход (в рублях, без учёта НДС) от услуг технического аудита и консалтинга, примеры клиентов, среднее число специалистов и число компаний в группе, оказывающих данные услуги. [Классификатор услуг приведен в методике рэнкингов «Российский консалтинг»](https://raex-rr.com/pro/b2b/consulting/technical_audit_and_consulting/2022/methods/). Ячейка с выручкой за 2021 год заполняется автоматически и отражает результат строки **«ИТОГО (технический аудит и консалтинг)»** (ячейка X27). Выручка от технического аудита и консалтинга является частью или полным объёмом выручки, отражаемой в листе «Показатели» по строке «Производственный консалтинг», а также частично может содержаться в строках «Финансовое управление» и «Оценочная деятельность».

Заполненную анкету нужно прислать по электронной почте **до 8 апреля 2022 года** на адрес consulting@raex-a.ru. После заполнения, пожалуйста, **распечатайте, заверьте и отправьте скан-копию бланка подтверждения**.

По вопросам заполнения электронной анкеты, пожалуйста, обращайтесь по электронной почте consulting@raex-a.ru или по телефону (495) 617-07-77 (доб. 1668).

Благодарим Вас за сотрудничество!