

Исследование рынка крупнейших российских групп и компаний в области аутсорсинга учетных функций по итогам 2016 года



Бухгалтеры удаленного доступа

**Исследование рынка крупнейших российских групп и компаний
в области аутсорсинга учетных функций по итогам 2016 года
«Бухгалтеры удаленного доступа» подготовил:**

Вартан Ханферян,
ведущий эксперт, отдел рэнкингов

УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ И МЕТОДИКА РЭНКИНГА «АУТСОРСИНГ УЧЕТНЫХ ФУНКЦИЙ»

Ежегодно в рамках проекта «**Российский аудит и консалтинг**» рейтинговое агентство RAEX (Эксперт РА) составляет рэнкинг ведущих российских компаний, работающих на рынке аутсорсинга учетных функций, а также списки лидеров по направлениям аутсорсинга учета. Цель рэнкингов — выявить крупнейшие компании аутсорсинга бизнес-процессов, повысить известность компаний данной области.

Принципы рэнкинга одобрены специализированными компаниями в области аутсорсинга. Подготовка списка основана исключительно на сведениях, предоставленных участниками в официальном порядке и заверенных фирменной печатью и подписью руководителя компании.

УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ

В рэнкинге участвуют организации (или их группы), зарегистрированные на территории РФ и предоставляющие услуги в области аутсорсинга учетных функций.

В рэнкинге допускается участие группы компаний, если материнская (головная) компания группы или ее контролирующие акционеры обладают контролем в уставном капитале зависимых структур (не менее 20%). В рэнкинг также допускаются объединения. При этом их участники должны **работать под общим брендом** (или торговой маркой), позиционироваться на рынке как группа (объединение, сеть, консорциум), **раскрывать информацию о принадлежности к объединению в официальных документах и на корпоративном интернет-сайте головной компании, а также сайтах компаний объединения.**

Организатор рэнкинга до начала его подготовки вправе проверять информацию о составе групп или объединений на сайтах головных компаний. **Если в исследуемом периоде сведения о составе группы на сайте участника отсутствовали и появились только к началу подготовки рэнкинга, то агентство может не принимать консолидированные данные участника.** Организатор вправе отказать объединению в участии, если на сайтах его участников нет информации об их принадлежности объединению.

В анкете **нужно указать признак объединения компаний. Организатор рэнкинга вправе запросить документы, подтверждающие зависимость компаний или их объединение.** Отказ от предоставления документов дает агентству право не учитывать показатели группы.

Во избежание двойного счета не допускается участие компаний, входящих в группу, уже включенную в рэнкинг. В рамках рэнкинга организация не может быть участником более чем одной группы или объединения.

Критерий ранжирования — **суммарная выручка от аутсорсинга учетных функций** за исследуемый период. Выручка от аутсорсинга учета не должна включать доходы от других видов деятельности. **Не может учитываться доход, полученный от оказания услуг, не связанных с регулярным (не менее одного года) обслуживанием учетных функций клиента.** Дополнительный критерий — доход по видам аутсорсинга функций учета (**см. классификатор**).

Выручку подтверждает **сканкопия формы № 2 бухгалтерской отчетности.** Отказ от ее предоставления дает право организатору рэнкинга не учитывать присланные участником сведения. Документы отправляются по электронной почте. Допускается предоставление отчетности за предыдущий период. Компании, участвующие в рэнкинге первый раз, предъявляют копию отчетности в обязательном порядке. Также для подтверждения выручки обязательно указываются примеры двух-трех

крупнейших клиентов по выполненным работам за исследуемый период (**см. анкету**). Крупнейшие клиенты – это компании, при оказании услуг которым объем полученной выручки был наибольшим.

В зависимости от формы подтверждения выручки в рэнкинге указывается уровень доверия к информации участника. Максимальный уровень (I) – если выручка подтверждена формой № 2 за исследуемый период;

высокий (II) – формой № 2 за предыдущий период;

средний (III) – приведены примеры крупнейших клиентов;

низкий (IV) – предоставлен только заверенный бланк подтверждения.

Если в рэнкинге участвует группа компаний, то ее головная организация предоставляет от имени группы отчетности всех компаний, консолидированных в анкете, берет на себя право заверять данные по группе, присылает организатору анкету, отчетности и другие документы, а также несет полную ответственность за достоверность предоставленных сведений. Предоставляя информацию по группе, нужно указать данные о внутригрупповой выручке (см. анкету) – такой доход не может учитываться в качестве выручки от аутсорсинга учета.

Участники, у которых выручка увеличилась за год на 50% и более, должны назвать факторы достижения выдающихся результатов. Если они отказываются предоставить обоснования роста выручки, то организатор имеет право не включать компанию в рэнкинг.

Заверяя анкету, участник подтверждает право организатора получить из иных источников информацию, подтверждающую сведения, направленные для рэнкинга и публикации. При расхождении показателей и отсутствии аргументов организатор вправе не принимать данные.

Для участия нужно заполнить **электронную анкету** и заверить информацию в бланке подтверждения (лист из электронной анкеты) подписью руководителя и печатью организации. Для группы компаний бланк заверяется печатью головной организации и подписью ее руководителя. После заполнения анкеты и бланк нужно прислать по электронной почте consulting@raexpert.ru до **14 апреля 2017 года**. Информация о порядке заполнения анкеты содержится в инструкции. **В связи с определенными сроками реализации проекта организатор вправе не принимать анкету, полученную позже указанного срока. Сведения из анкеты включаются в рэнкинг после получения заверенного бланка подтверждения и дополнительно запрашиваемых документов, а также оплаты услуг.**

По вопросам предоставления информации, пожалуйста, обращайтесь по электронной почте **consulting@raexpert.ru** или по телефону (495) 225-34-44 (доб. 16-68).

Благодарим вас за сотрудничество!

ОПРЕДЕЛЕНИЯ

Аутсорсинг — регулярная передача внешнему специализированному подрядчику выполнения внутренних бизнес-процессов компании-клиента.

Аутсорсинг учетных функций — предпринимательская деятельность, связанная с аутсорсингом бухгалтерского, налогового и кадрового учета.

В рэнкинге к деятельности по аутсорсингу функций учета относятся: ведение всего бухгалтерского учета клиентской компании, включая постановку и (или) восстановление на начальном этапе, а также частичное ведение бухучета по отдельным объектам и (или) участкам учета; ведение отдельных участков учета (расчет заработной платы, расчеты с подотчетными лицами, поставщиками); составление на регулярной основе бухгалтерской и налоговой отчетности по российским стандартам бухучета, а также финансовой отчетности по МСФО; кадровое делопроизводство и кадровый учет (см. классификатор услуг).

КЛАССИФИКАТОР УСЛУГ АУТСОРСИНГА УЧЕТНЫХ ФУНКЦИЙ

Бухгалтерский и налоговый учет — регулярное ведение бухгалтерского и налогового учета с подготовкой бухгалтерской и налоговой отчетности (полное бухгалтерское обслуживание), включая постановку и (или) восстановление на начальном этапе; частичное ведение бухгалтерского учета по отдельным объектам и (или) участкам.

Расчет заработной платы — ведение расчетов с персоналом и физическими лицами (в том числе весь спектр начислений и удержаний), подготовка соответствующей налоговой и статистической отчетности, составление специализированной отчетности (фонды социального страхования).

Подготовка бухгалтерской и налоговой отчетности (РСБУ; без ведения регулярного бухгалтерского и налогового учета) — регулярное составление отчетности на основе реестров учета клиента, сдача отчетности, представление интересов клиента в налоговых и иных государственных контролирующих и исполнительных органах.

Подготовка финансовой отчетности по международным стандартам — регулярное составление отчетности по МСФО на основе реестров учета клиента.

Кадровый учет и делопроизводство — ведение трудовых договоров и внутреннего нормативного документооборота, связанного с трудовыми отношениями; оформление приема и увольнения, отпусков и командировок, приказов; подготовка штатного расписания и табеля учета рабочего времени; документирование дисциплинарных взысканий, материальной ответственности и т. д.

Другие направления аутсорсинга учета — подготовка отчетностей (государственная статистическая отчетность, специализированная внутренняя отчетность для руководства компании, специализированная ведомственная отчетность при наличии ведомственного контроля по разным основаниям), сопровождение проверок в различных государственных органах, сопровождение в судах.

КАК МЫ СЧИТАЛИ

В 2017 году нами была обновлена методика проекта «Российский аудит и консалтинг»: изменились принципы консолидации показателей аудиторских групп в рэнкинге «Российский аудит» – позиционирование группой стало возможным, только если ее участники являются аффилированными или входят в состав международной аудиторской сети, представленной в России.

В связи с тем что аудиторские группы участвуют и в рэнкинге «Аутсорсинг учетных функций», изменения в части консолидации отразились и на списке крупнейших аутсорсинговых компаний. В результате у некоторых групп суммарная выручка от аутсорсинга учета за 2016 год оказалась несопоставимой с выручкой за 2015 год, консолидированной по старым правилам. В таких случаях мы не указывали позицию участника в рэнкинге по итогам 2015 года.

Кроме того, ряд участников прошлого рэнкинга не предоставил данные для рэнкинга нынешнего, зато список пополнили такие специализированные группы, как TMF Group, «Созидание и развитие», BLS («Бизнеслэнд»), «Бридж Групп», «Налоги и право», CAF Group («Си Эй Эф Групп»), «Группа АПС», PGIM, «АСБ Консалтинг Групп», «АКГ Омега», «Мои Финансы», «Ай Ти Ассистент». По рэнкингу их доля в суммарном доходе – 12%, а средний прирост за год – 30%.

Совокупность этих перемен привела к тому, что номинальный суммарный объем выручки участников рэнкинга по итогам 2016 года оказался ниже, чем по результатам 2015-го. Однако это не является свидетельством уменьшения объемов рынка аутсорсинга учетных функций – по сопоставимым данным он вырос на 7%.

БУХГАЛТЕРЫ УДАЛЕННОГО ДОСТУПА

Ежегодный, девятый по счету, рейтинг ведущих российских компаний в области аутсорсинга учетных функций, составленный агентством RAEX (Эксперт РА), свидетельствует о выходе этого сектора рынка услуг из отрицательной зоны. Стимулом дальнейшего роста здесь может стать развитие цифровой экономики, которое объявлено приоритетом на самом высоком уровне, а также поступательное ужесточение администрирования в налоговой сфере.

Суммарная выручка крупнейших аутсорсинг-провайдеров – участников нынешнего рейтинга за 2016 год увеличилась на 7% и составила 7,8 млрд рублей¹. Хотя цифры прироста сравнительно невелики, они свидетельствуют о переломе тенденции на рынке: в отличие от показателей двух прошлых лет номинальное увеличение выручки смогло обогнать инфляцию, которая в 2016 году, согласно Росстату, достигла 5,4% (в 2015 году рост выручки участников рейтинга исчислялся 6% при инфляции 12,9%, а в 2014 году – 10 и 11,4% соответственно). И лишь каждый четвертый из 80 участников нынешнего списка завершил год снижением выручки.

ИНОСТРАНЦЫ НА ДОВЕРИИ

Доходы от аутсорсинга услуг (бухгалтерия, расчет зарплат и кадровый учет) могли бы восстанавливаться более стремительно, но, поскольку его основными клиентами до сих пор выступают работающие в России иностранные компании, западные санкции оказали ощутимое воздействие на динамику развития этого рынка.

Именно на эту причину указывают в аутсорсинг-подразделении группы «БДО Юникон», поясняя уменьшение выручки в 2016 году на 9%: «Снижение оборота мы связываем с тем, что часть наших заказчиков из числа иностранных компаний приняли в прошлом году решение о ликвидации бизнеса в России. Кроме того, по некоторым существующим клиентам снизился средний чек в связи с уменьшением объема обрабатываемых операций, что, в свою очередь, стало следствием сокращения объемов их бизнеса. Тем не менее мы существенно увеличили количество клиентов, прежде всего за счет контрактов на юридические услуги, сопровождение учетных и кадровых ИТ-систем (с 247 до 332 штук)», – поясняет **Сергей Тиунов**, управляющий партнер BDO Unicon Outsourcing.

Впрочем, санкционный шок, похоже, остается в прошлом и для представленного в России зарубежного бизнеса. «Исторически ядро клиентского рынка составляют иностранные компании, что с учетом экономических реалий привело к замедлению притока новых клиентов в этом сегменте в последние несколько лет. Однако в 2016 году у наших клиентов мы наблюдали рост количества персонала, увеличение заработных плат и расширение бизнеса. Экономия на издержках и стабильность курсов в прошлом году позволила большинству мультинациональных компаний в России выглядеть лучше, чем их vis-a-vis в Европе. Если тенденция сохранится, мы ожидаем притока иностранных клиентов», – прогнозирует **Илья Пантелеев**, генеральный директор компании «Интеркомп».

Другим препятствием, до сих пор мешающим ускоренному росту аутсорсинга учета, выступает неготовность российского бизнеса доверять столь деликатную сферу внешнему исполнителю. «За консалтингом в этой области многие руководители компаний обращаются только в случае возникновения сложностей, когда вопрос уже стоит достаточно остро. Например, если требуется восстановление бухгалтерского и налогового учета после некомпетентного сотрудника», – отмечает **Татьяна Сапрыкина**, исполнительный директор компании «Экспресс Бухгалтерия».

¹ Здесь и далее прирост рассчитан по сопоставимым данным участников нынешнего рейтинга. Подробнее об изменении принципов консолидации показателей и их влиянии на итоги рейтинга см. в справке «Как мы считали».

УЦЕНКА ЦЕННОСТЕЙ

Еще одна препона развитию учетного аутсорсинга – доминирующее у потенциальных клиентов мнение о его дороговизне. «У руководителей старой закалки сложился стереотип, что такие услуги стоят безумных денег. Однако практика показывает обратное: содержать в штате бухгалтера высокой квалификации – недешевое удовольствие, ведь штатный специалист – это помимо прочего затраты на рабочее место и ПО. И если говорить о наиболее подходящем тарифе на обслуживание, то можно значительно сократить соответствующие расходы. Также нужно учитывать, что бухгалтер аутсорсинг-провайдера ежедневно решает задачи не только конкретной компании-клиента, но и коллег из смежных отраслей, а значит, находится всегда в теме и видит бизнес не только изнутри, но и общую ситуацию рынка. Оценить партнера в области аутсорсинга учетных функций можно несколькими критериями: ресурсная база специалистов, система контроля и качества оказываемых услуг, репутация компании на рынке», – продолжает Татьяна Сапрыкина.

Против сложившегося представления о дороговизне передачи на подряд учетных функций работает и гибкая политика ценообразования провайдеров. Наиболее заметно это проявляется при аутсорсинге комплексного бухгалтерского и налогового учета – на этот сектор приходится половина от общей выручки участников рэнкинга (см. график 1). «Порог входа в бухгалтерский бизнес достаточно невысок, что и обуславливает появление множества новых игроков и, следовательно, усиление конкуренции, в том числе и ценовой. В результате все большая часть российского малого бизнеса делает сознательный выбор в пользу передачи своих учетных функций на аутсорсинг. Наша статистика показывает, что более 90% выручки приходится на договоры именно комплексного бухгалтерского обслуживания», – поясняет **Илья Шоломицкий**, генеральный директор бухгалтерской компании «Мои финансы».

График 1. Структура выручки участников рэнкинга по итогам 2016 года



Источник: RAEX (Эксперт РА), по данным участников рэнкинга

Снижению стоимости услуг подрядных бухгалтеров может поспособствовать и реформа, реализуемая сейчас государством на рынке аудита. Ведь она (правда, пока только теоретически) призвана уменьшить объем аудиторских проверок, что должно повлечь за собой сокращение и числа аудиторских компаний. При таком сценарии конкуренция на рынке бухгалтерских услуг ужесточится: переток сюда аудиторов с большим опытом работы в налоговом и финансовом консалтинге вполне логичен и предсказуем.

ОКНА РОСТА

Несмотря на тормозящие развитие рынка факторы, число российских заказчиков аутсорсинга учета из года в год растет. Об этом говорят почти все опрошенные нами компании – участницы рэнкинга. «В агрессивных бизнес-реалиях каждый грамотный руководитель или собственник бизнеса стремится к оптимизации внутренних процессов и сокращению затрат без потери качества. Поэтому нормальным, а порой и единственно верным решением является передача тех или иных функций профессиональному провайдеру, который к тому же обязуется финансово покрыть профессиональные риски», – говорит **Маргарита Прилепина**, директор департамента развития компании PGIM.

Сергей Кессель, коммерческий директор UCMS Group, дополняет: «За прошлый год у нас значительно вырос объем новых сделок, и выручка от услуг аутсорсинга учетных функций по итогам 2016 года стала рекордной для нашей компании с момента ее основания. И это несмотря на существенное падение выручки годом ранее, связанное с уходом крупных клиентов. Мы связываем указанный рост прежде всего со стремлением компаний увеличить эффективность в кризис – теоретические разговоры о пользе аутсорсинга в нестабильной экономической ситуации уже прошли проверку на практике».

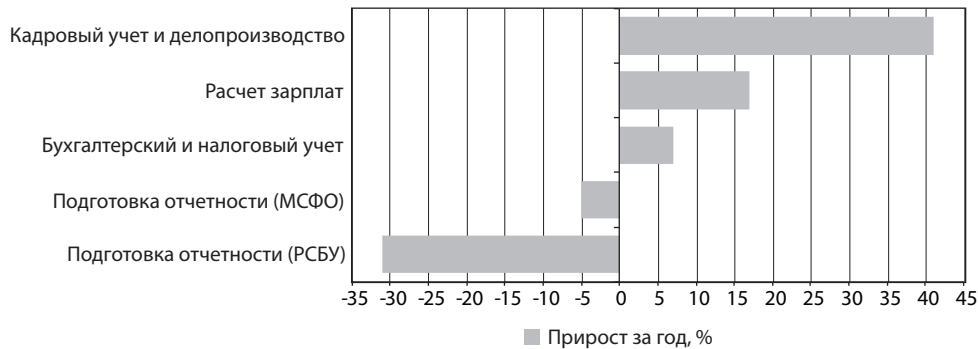
Развитию рынка аутсорсинга учетных функций может поспособствовать и заявленное на самом высоком уровне стремление власти уделять первостепенное внимание ИТ и развитию цифровой экономики. Для аутсорсинг-провайдеров это открывает возможности привлечения новых заказчиков. «Внедрение аутсорсинг-модели в государственных учреждениях существенно повышает качество и приносит быстрый экономический эффект. Мы наблюдаем развитие тренда по оптимизации числа государственных служащих, в частности сотрудников бухгалтерий и кадровых служб органов власти и подведомственных им организаций, в том числе благодаря развитию ИТ-технологий и внедрению электронного документооборота. В связи с этим мы ожидаем роста спроса со стороны министерств и ведомств на централизацию учетных функций через механизмы аутсорсинга. Данная модель уже оправдала себя в нескольких отраслях и регионах страны, а положительный опыт в этом сегменте рынка распространяется и тиражируется крайне быстро», – прогнозирует **Илья Пантелеев**.

Впрочем, если для государственного сектора цифровизация как стимул для перехода на аутсорсинг услуг – это дело будущего, то для растущих секторов инновационного бизнеса это уже настоящее. «Ежегодно в России совершаются сотни венчурных сделок общим объемом, составляющим сотни миллионов долларов. Количество и объем совершаемых венчурных сделок являются основными факторами, влияющими на формирование спроса на услуги по бухгалтерскому и налоговому учету в сегменте венчурной индустрии. Относительная стабильность активности венчурных инвесторов в России в условиях общего спада деловой активности позволяет говорить о том, что услуги бухгалтерского и налогового учета в венчурной индустрии в ближайшее время будут привлекательными, а спрос на них также останется относительно постоянным. Венчурные сделки, совершенные на ранней стадии развития стартапов, дают возможность каждому из них превратиться в миллиардную компанию. С этой точки зрения работа с перспективными молодыми проектами гарантирует аутсорсерам в будущем рост объема продаж и повышение лояльности клиентов», – поясняет и делится опытом **Роман Маргулис**, генеральный директор компании «АСБ Консалтинг Групп».

ТРУДОВЫЕ КНИЖКИ VS ГРОССБУХИ

Самый заметный вклад в динамику рынка аутсорсинг-провайдеров в нынешнем рэнкинге внес рост доходов его участников от предоставления услуг **бухгалтерского и налогового учета**. За 2016 год выручка здесь увеличилась на 7% (см. график 2), составив 4 млрд рублей (8% в 2015-м).

График 2. Изменение выручки участников рэнкинга по направлениям аутсорсинга учетных функций за 2016 год



Источник: RAEX (Эксперт РА), по сопоставимым данным участников рэнкинга

Спрос на такого рода услуги участники рынка обосновывают ужесточением администрирования в бухгалтерской и налоговой сферах. «Так, значительно увеличен размер штрафов, например за некорректное заполнение формы 2-НДФЛ. Это обеспечивает устойчивый спрос на услуги по восстановлению и ведению учета. Кроме этого налоговые органы стали активнее работать с контролируемыми сделками, тем самым стимулируя компании тщательнее подходить к вопросу трансфертного ценообразования. Усиление внимания со стороны государства способствует спросу на услуги аутсорсинга, ведь бухгалтеры, работающие внутри компании, зачастую не успевают сориентироваться в корректном заполнении обновленных форм, поступающих от налоговой инспекции. Им требуется квалифицированная помощь, которую готовы оказать консультанты», — поясняет **Дмитрий Карев**, операционный директор компании Acsour.

Более стремительными темпами в 2016 году росла суммарная выручка участников рэнкинга от услуг **аутсорсинга заработной платы и аутсорсинга кадрового учета и делопроизводства**. По этим двум секторам она достигла в прошлом году почти 1,875 млрд рублей, а ее прирост — 22%. При этом выручка от расчета зарплат составила 1,373 млрд рублей (прирост 17%), а доходы от кадровых учета и делопроизводства — 501,2 млн рублей (прирост 41%).

«Отдавая на аутсорсинг весь HR-комплекс, наши клиенты получают больше выгод от сотрудничества. Поэтому к традиционным услугам — расчету заработной платы, кадровому учету — добавляются запросы на удобные порталные сервисы для сотрудников, организацию совместной работы клиента и консультантов аутсорсинг-провайдера, дополнительные приложения для планирования HR. К слову, в 2016 году мы выпустили несколько ИТ-решений, связанных в том числе с кадровым администрированием: новый портал и личный кабинет сотрудника, SaaS-решения — «облачные» сервисы для табельного учета, запускаем сервис планирования отпусков. Эти решения значительно упрощают наше взаимодействие с заказчиками, предоставляют нашим клиентам дополнительные преимущества, что еще больше убеждает их в выгодах аутсорсинг-модели», — рассказывает Илья Пантелеев из компании «Интерком».

Спрос на кадровый учет и делопроизводство по-прежнему обусловлен усиленным вниманием государственных инспекций к кадровому администрированию и его совершенствованию. «За последний год спрос на услугу проверки кадрового делопроизводства резко вырос — это связано с ужесточением штрафных санкций за нарушения в области кадрового учета. Конечно, такого рода разовые услуги не дают весомого вклада в общую выручку нашей компании, однако являются хорошим способом продемонстрировать клиенту свою квалификацию и достоинства работы с внешним подрядчиком. В ближайшей перспективе спрос на услуги по проверке и восстановлению кадрового делопроизводства будет расти», — поясняет Сергей Кессель.

«Ужесточение штрафов и административных наказаний за нарушение трудового законодательства, происшедшее последние три года, безусловно, способствует росту спроса на услуги кадрового делопроизводства. Предприятия используют аутсорсинг для снижения рисков, полагаясь на значительный объем знаний, накопленный провайдерами. Но не менее важным движущим фактором является желание компаний сократить расходы на эту функцию, автоматизировать работу HR-отдела, снизить затраты времени своих сотрудников. Отсюда – увеличение спроса на ИТ-инструменты для кадровых вопросов, такие как обслуживаемый аутсорсинговой компанией портал с возможностью задать вопрос, получить нужную справку», – поясняет **Людмила Шустерова**, директор по стратегическому развитию BDO Unicon Outsourcing.

А вот доходы участников рэнкинга от услуг **аутсорсинга подготовки отчетности по РСБУ и МСФО** за последний год ощутимо просели – на 17%, до 714,7 млн рублей. При этом объем выручки от подготовки отчетности по МСФО составил 493,1 млн рублей (минус 5% за год), а объем подготовки отчетности по РСБУ – 221,6 млн рублей (минус 31%). «Причиной падения спроса на отчетность по МСФО является существенное ограничение доступа российских компаний на рынки иностранного капитала. Также мы видим очень существенное снижение интереса у иностранных фондов к покупке бизнеса в РФ, а у промышленных компаний – к выходу на российский рынок», – поясняет **Артем Заверталюк**, партнер компании ADE Professional Solutions. Что касается резко отрицательной динамики объема услуг по подготовке бухгалтерской отчетности по национальным правилам, то здесь сработало стремление сэкономить в кризис – документацию по РСБУ клиент может заказывать не отдельно, а при комплексном ведении бухгалтерского и налогового учета. В условиях обострения конкуренции аутсорсинг-провайдер может составлять отчетность клиента и в качестве бонуса при общем обслуживании.

Впрочем, падение доходов от подготовки отчетности по РСБУ аутсорсеры считают временным, связывая перспективы роста этих услуг с бурным развитием ИТ-сервисов и дальнейшей реализацией требований государства к налогоплательщикам-юрлицам о переходе к электронному документообороту при общении с налоговыми органами, а также о подготовке новой ежеквартальной отчетности 6-НДФЛ и ежемесячной отчетности в ПФР. «Законодательно введенные новые обязанности налогоплательщиков делают все более незаменимым использование ИТ-технологий для сдачи отчетности. Например, договоры комплексного бухгалтерского обслуживания, которые клиенты заключают с нашей компанией, предусматривают обязательное подключение к системам электронного документооборота и сдачи отчетности в госорганы – это неотъемлемое условие для обеспечения возможности экстерриториального оказания услуг», – подчеркивает Илья Шоломицкий.

ПРИЛОЖЕНИЕ

Таблица 1. Ранжирование крупнейших компаний и групп в области аутсорсинга учетных функций по итогам 2016 года

Место по итогам 2016 года	Место по итогам 2015 года	Группа компаний / компания	Местоположение центрального офиса	Тип участника	Выручка от услуг аутсорсинга учетных функций, тыс. рублей			Численность специалистов за 2016 год	Число компаний в группе
					2016 год	2015 год	Темпы роста за год, %		
1	2	«Интеркомп»	Москва	Группа компаний	1 096 897**	1 048 005	4,7	601	5
2	1	«БДО Юникон»	Москва	Группа компаний	1 024 741	1 123 656	-8,8	404	2
3	-	TMF Group	Москва	Группа компаний	549 289	н. д.	н. д.	186	3
4	4	SCHNEIDER GROUP	Москва	Группа компаний	530 085	661 326	-19,8	234	3
5	14	UCMS Group	Москва	Группа компаний	461 011	н. д.	н. д.	156	3
6	5	«Информаудитсервис»	Москва	Группа компаний	385 522	441 327	-12,6	162	4
7	11	1С-WiseAdvice	Москва	Группа компаний	381 076	215 678	76,7	243	5
8	-	«Созидание и Развитие»	Москва	Группа компаний	304 433	120 253	153,2	52	2
9	7	Accountor Russia	Санкт-Петербург	Группа компаний	296 943	284 063	4,5	134	3
10	13	Acsour	Санкт-Петербург	Группа компаний	223 567	198 424	12,7	97	4
11	10	ФБК	Москва	Группа компаний	222 341	223 441	-0,5	98	2
12	16	Unistaff Payroll Company	Москва	Группа компаний	192 360	166 949	15,2	136	2
13	*	«Нексия Си Ай Эс»	Москва	Группа компаний	173 465	н. д.	н. д.	30	8
14	15	«Мазар»	Москва	Группа компаний	168 672	178 787	-5,7	69	2
15	21	«АБУ бухгалтерские услуги»	Москва	Компания	140 690	99 645	41,2	30	1
16	20	Bellerage	Москва	Группа компаний	122 237	103 673	17,9	35	2
17	-	BLS («Бизнеслэнд»)	Москва	Группа компаний	106 274	92 669	14,7	83	6
18	23	«Алинга Консалтинг»	Москва	Группа компаний	90 592	81 683	10,9	26	2
19	-	«БРИДЖ ГРУПП»	Москва	Группа компаний	84 351	75 568	11,6	53	4
20	25	«АЛЪТХАУС Консалтинг»	Москва	Группа компаний	78 242	64 371	21,5	22	2
21	31	ADE Professional Solutions	Москва	Группа компаний	67 779	45 387	49,3	39	3
22	-	«Налоги и право»	Пермь	Группа компаний	66 565	64 949	2,5	55	4
23	24	«УНУ Янс-Аудит»	Москва	Группа компаний	63 320	69 096	-8,4	24	2
24	29	«НОРД АУТСОРСИНГ»	Москва	Группа компаний	55 342	46 627	18,7	50	3
25	32	«АВУАР»	Челябинск	Группа компаний	51 543	44 104	16,9	43	4
26	-	«Бейкер Тилли Русаудит»	Москва	Группа компаний	48 296	32 505	48,6	15	3
27	30	«МООР СТИВЕНС РУС»	Москва	Группа компаний	46 261	45 825	1	16	3
28	35	«Капитал»	Екатеринбург	Группа компаний	45 059	37 403	20,5	28	2
29	-	«Си Эй Эф Групп»	с. Усово (МО)	Компания	42 005	10 433	302,6	14	1

Продолжение таблицы 1

Место по итогам 2016 года	Место по итогам 2015 года	Группа компаний / компания	Местоположение центрального офиса	Тип участника	Выручка от услуг аутсорсинга учетных функций, тыс. рублей			Численность специалистов за 2016 год	Число компаний в группе
					2016 год	2015 год	Темпы роста за год, %		
30	-	«ЧТО ДЕЛАТЬ»	Москва	Группа компаний	40 338	42 734	-5,6	15	2
31	43	«Экспресс Бухгалтерия»	Москва	Компания	39 893	27 291	46,2	10	1
32	38	АСБ	Санкт-Петербург	Группа компаний	36 907	32 706	12,8	60	2
33	34	«Эккаунтинг-Сервис»	Москва	Группа компаний	35 271	38 214	-7,7	16	2
34	40	«Сальдо-аудит»	Москва	Компания	34 402	29 968	14,8	9	1
35	-	«Группа АПС»	Москва	Группа компаний	34 261	н. д.	н. д.	58	2
36	41	«Мариллион»	Москва	Группа компаний	30 276	29 835	1,5	9	3
37	39	«Росэкспертиза»	Москва	Группа компаний	29 239	32 351	-9,6	14	4
38	-	PGIM	Москва	Компания	27 648	2 768	899	45	1
39	47	«Объединенная консалтинговая группа»	Санкт-Петербург	Группа компаний	24 124	22 133	9	13	2
40	52	«Аудит Эксперт»	Москва	Группа компаний	21 045	18 488	13,8	18	2
41	44	«Группа ПРАУД»	Санкт-Петербург	Группа компаний	20 704	24 992	-17,2	н. д.	7
42	51	Legal Brige	Москва	Группа компаний	18 186	18 783	-3,2	12	2
43	*	«ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ»	Москва	Группа компаний	17 980	16 257	10,6	9	2
44	-	«АСБ Консалтинг Групп»	Москва	Компания	17 028	12 324	38,2	7	1
45	54	«Консультационное бюро Дмитрия Михайлова»	Санкт-Петербург	Компания	16 538	13 706	20,7	19	1
46	56	«ЭккаунтПрофи-Аудит»	Москва	Компания	16 004	12 403	29	14	1
47	-	«Прайм аудит»	Тверь	Компания	15 394	н. д.	н. д.	16	1
48	-	АКК «ЭКФИ»	Москва	Компания	15 393	н. д.	н. д.	17	1
49	55	«АйТи»	Москва	Группа компаний	14 600	13 000	12,3	н. д.	1
50	71	«ИНТЕРЭКСПЕРТИЗА» (AGN International)	Москва	Группа компаний	13 794	5 587	146,9	8	5
51	-	«АКГ Омега»	Москва	Группа компаний	13 063	10 109	29,2	11	2
52	-	«Мои Финансы»	Москва	Компания	11 807	11 697	0,9	6	1
53	59	«Тонкий и партнеры»	Москва	Компания	11 507	10 171	13,1	5	1
54	*	2К	Москва	Группа компаний	10 660	н. д.	н. д.	28	5
55	78	«АУДИТ-СЕРВИС»	Москва	Группа компаний	10 230	2 934	248,7	5	3
56	-	«СиБиЭс Групп – Аудит» (CBS group)	Зеленоград	Компания	9 845	8 792	12	10	1
57	-	КСК групп	Москва	Группа компаний	8 905	6 234	42,9	20	2
58	-	«ЮСТИКОМ»	Москва	Компания	8 622	9 628	-10,4	9	1
59	63	АК «Аудит Проф Гарант»	Москва	Компания	8 608	8 403	2,4	13	1
60	66	«ХОЛД-ИНВЕСТ-АУДИТ»	Москва	Группа компаний	7 420	7 456	-0,5	1	3
61	72	«Корсаков и Партнеры»	Москва	Группа компаний	5 791	5 073	14,1	14	3
62	67	«ЛИСТИК И ПАРТНЕРЫ – МОСКВА»	Москва	Группа компаний	5 700	7 072	-19,4	12	6

Окончание таблицы 1

Место по итогам 2016 года	Место по итогам 2015 года	Группа компаний / компания	Местоположение центрального офиса	Тип участника	Выручка от услуг аутсорсинга учетных функций, тыс. рублей			Численность специалистов за 2016 год	Число компаний в группе
					2016 год	2015 год	Темпы роста за год, %		
63	69	«Аудиторская фирма БОСИ»	Санкт-Петербург	Компания	5 370	6 544	-18	3	1
64	73	«ЭКОНСФЕРА»	Москва	Компания	4 589	4 633	-1	5	1
65	77	ЭКОНА УНУ	Санкт-Петербург	Группа компаний	4 005	2 942	36,1	1	2
66	-	«Аудэкс»	Казань	Группа компаний	3 832	н. д.	н. д.	8	6
67	-	ГНК	Москва	Группа компаний	3 734	н. д.	н. д.	7	2
68	-	«Технологии Инвестиции Строительство»	Санкт-Петербург	Компания	3 591	н. д.	н. д.	3	1
69	-	«Ай Ти Ассистент»	Волгоград	Компания	2 925	1 901	53,9	12	1
70	75	АГ «Золотой стандарт»	Москва	Компания	2 672	3 681	-27,4	16	1
71	*	«ИНТЭК-Аудит»	Москва	Группа компаний	2 598	1 453	78,9	4	2
72	79	«Аудит-Классик»	Челябинск	Группа компаний	2 591	2 679	-3,3	н. д.	4
73	-	«Ваш СоветникЪ»	Краснодар	Группа компаний	2 506	722	247,1	5	3
74	74	«Аудиторы Северной Столицы»	Санкт-Петербург	Группа компаний	2 292	4 531	-49,4	4	3
75	84	«Уральский союз»	Москва	Группа компаний	1 870	1 861	0,5	3	2
76	85	«ТРИАДА-АУДИТ»	Улан-Удэ	Группа компаний	1 863	1 777	4,8	2	3
77	81	«Аудит-Эскорт»	Москва	Группа компаний	1 550	2 283	-32,1	2	2
78	-	ЦАК «Партнер»	Кемерово	Компания	1 135	н. д.	н. д.	8	1
79	-	«ЭНЭКО»	Москва	Группа компаний	890	165	439,4	2	2
80	-	АКФ «МИАН»	Москва	Компания	758	657	15,3	1	1

* В связи с обновлением методики отражения групповых показателей участника состав группы для отражения в рейтинге изменился, поэтому показатель прироста выручки и место в предыдущем рейтинге не указываются.

** Показатели выручки, численности персонала и числа компаний в группе приведены без учета компаний Азербайджана, Казахстана и Украины.

Источник: рейтинговое агентство RAEX (Эксперт РА), по данным участников рейтинга. Перепечатка таблицы или отдельных данных возможна при соблюдении правил копирайта.

Таблица 2. Бухгалтерский и налоговый учет

№	Место в общем рейтинге по итогам 2016 года	Группа компаний / компания	Тип участника	Выручка по направлению за 2016 год, тыс. рублей
1	4	SCHNEIDER GROUP	Группа компаний	482 584
2	2	«БДО Юникон»	Группа компаний	403 534
3	6	«Информаудитсервис»	Группа компаний	351 387
4	8	«Созидание и Развитие»	Группа компаний	304 171

Продолжение таблицы 2

№	Место в общем рейтинге по итогам 2016 года	Группа компаний / компания	Тип участника	Выручка по направлению за 2016 год, тыс. рублей
5	9	Accountor Russia	Группа компаний	252 051
6	3	TMF Group	Группа компаний	242 556
7	1	«Интеркомп»	Группа компаний	235 738
8	7	1С-WiseAdvice	Группа компаний	175 696
9	10	Acsour	Группа компаний	125 198
10	16	Bellerage	Группа компаний	122 237
11	14	«Мазар»	Группа компаний	82 071
12	19	«БРИДЖ ГРУПП»	Группа компаний	81 905
13	18	«Алинга Консалтинг»	Группа компаний	74 706
14	23	«УНУ Янс-Аудит»	Группа компаний	63 320
15	5	UCMS Group	Группа компаний	57 505
16	15	«АБУ бухгалтерские услуги»	Компания	55 530
17	22	«Налоги и право»	Группа компаний	53 383
18	25	«АВУАР»	Группа компаний	51 543
19	24	«НОРД АУТСОРСИНГ»	Группа компаний	50 421
20	20	«АЛЪТХАУС Консалтинг»	Группа компаний	48 000
21	27	«МООР СТИВЕНС РУС»	Группа компаний	43 860
22	30	«ЧТО ДЕЛАТЬ»	Группа компаний	39 898
23	26	«Бейкер Тилли Русаудит»	Группа компаний	37 979
24	32	АСБ	Группа компаний	36 907
25	11	ФБК	Группа компаний	35 444
26	33	«Эккаунтинг-Сервис»	Группа компаний	34 744
27	34	«Сальдо-аудит»	Компания	29 579
28	28	«Капитал»	Группа компаний	29 288
29	39	«Объединенная консалтинговая группа»	Группа компаний	23 524
30	13	«Нексия Си Ай Эс»	Группа компаний	22 651
31	41	«Группа ПРАУД»	Группа компаний	19 773
32	43	«ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ»	Группа компаний	17 980
33	44	«АСБ Консалтинг Групп»	Компания	17 028
34	40	«Аудит Эксперт»	Группа компаний	17 009
35	45	«Консультационное бюро Дмитрия Михайлова»	Компания	16 538
36	36	«Мариллион»	Группа компаний	15 952
37	47	«Прайм аудит»	Компания	15 394
38	48	АКК «ЭКФИ»	Компания	15 393
39	46	«ЭккаунтПрофи-Аудит»	Компания	15 114

Окончание таблицы 2

№	Место в общем рейтинге по итогам 2016 года	Группа компаний / компания	Тип участника	Выручка по направлению за 2016 год, тыс. рублей
40	29	«Си Эй Эф Групп»	Компания	14 267
41	38	PGIM	Компания	13 720
42	51	«АКГ Омега»	Группа компаний	12 055
43	50	«ИНТЕРЭКСПЕРТИЗА» (AGN International)	Группа компаний	11 321
44	37	«Росэкспертиза»	Группа компаний	10 786
45	55	«АУДИТ-СЕРВИС»	Группа компаний	10 230
46	56	«СиБиЭс Групп – Аудит» (CBS group)	Компания	9 845
47	35	«Группа АЛС»	Группа компаний	9 374
48	42	Legal Brige	Группа компаний	9 129
49	53	«Тонкий и партнеры»	Компания	8 934
50	57	КСК групп	Группа компаний	8 905

Из 80 участников общего рейтинга представлены первые 50 компаний, ранжированные по показателю выручки, полученной в 2016 году по данному направлению услуг.

Таблица 3. Расчет заработной платы, кадровый учет и кадровое делопроизводство

№	Место в общем рейтинге по итогам 2016 года	Группа компаний / компания	Тип участника	Выручка по направлению за 2016 год, тыс. рублей	Доля выручки по направлению «Расчет заработной платы», %	Доля выручки по направлению «Кадровый учет и кадровое делопроизводство», %
1	1	«Интеркомп»	Группа компаний	592 702	81,5	18,5
2	2	«БДО Юникон»	Группа компаний	281 789	59,7	40,3
3	5	UCMS Group	Группа компаний	169 955	85,9	14,1
4	12	Unistaff Payroll Company	Группа компаний	154 669	89,8	10,2
5	3	TMF Group	Группа компаний	127 173	73,8	26,2
6	17	BLS («Бизнеслэнд»)	Группа компаний	106 274	20	80
7	7	1С-WiseAdvice	Группа компаний	93 477	68,7	31,3
8	15	«АБУ бухгалтерские услуги»	Компания	85 160	70,1	29,9
9	9	Accountor Russia	Группа компаний	44 892	100	-
10	10	Acsour	Группа компаний	41 136	53,8	46,2
11	6	«Информаудитсервис»	Группа компаний	34 135	63,5	36,5
12	20	«АЛЪТХАУС Консалтинг»	Группа компаний	20 271	89,1	10,9
13	4	SCHNEIDER GROUP	Группа компаний	17 684	100	-
14	28	«Капитал»	Группа компаний	15 771	57,1	42,9
15	35	«Группа АЛС»	Группа компаний	15 632	37,3	62,7
16	49	«АйТи»	Группа компаний	14 600	100	-

Окончание таблицы 3

№	Место в общем рейтинге по итогам 2016 года	Группа компаний / компания	Тип участника	Выручка по направлению за 2016 год, тыс. рублей	Доля выручки по направлению «Расчет заработной платы», %	Доля выручки по направлению «Кадровый учет и кадровое делопроизводство», %
17	14	«Мазар»	Группа компаний	9 440	50	50
18	18	«Алинга Консалтинг»	Группа компаний	8 134	100	-
19	38	PGIM	Компания	8 091	60,5	39,5
20	37	«Росэкспертиза»	Группа компаний	6 367	90	10
21	36	«Мариллион»	Группа компаний	6 102	100	-
22	24	«НОРД АУТСОРСИНГ»	Группа компаний	4 620	59,3	40,7
23	42	Legal Brige	Группа компаний	3 583	89,5	10,5
24	52	«Мои Финансы»	Компания	2 872	100	-
25	54	2К	Группа компаний	2 766	-	100

Из 80 участников общего рейтинга представлены первые 25 компаний, ранжированные по показателю выручки, полученной в 2016 году по данному направлению услуг.

Таблица 4. Подготовка финансовой отчетности (РСБУ)

№	Место в общем рейтинге по итогам 2016 года	Группа компаний / компания	Тип участника	Выручка по направлению за 2016 год, тыс. рублей
1	1	«Интеркомп»	Группа компаний	63 617
2	31	«Экспресс Бухгалтерия»	Компания	39 893
3	4	SCHNEIDER GROUP	Группа компаний	28 630
4	14	«Мазар»	Группа компаний	13 678
5	22	«Налоги и право»	Группа компаний	13 182
6	21	ADE Professional Solutions	Группа компаний	12 078
7	20	«АЛЪТХАУС Консалтинг»	Группа компаний	9 972
8	35	«Группа АЛС»	Группа компаний	9 256
9	38	PGIM	Компания	5 530
10	37	«Росэкспертиза»	Группа компаний	5 396
11	18	«Алинга Консалтинг»	Группа компаний	5 183
12	34	«Сальдо-аудит»	Компания	4 823
13	42	Legal Brige	Группа компаний	4 760
14	40	«Аудит Эксперт»	Группа компаний	1 371
15	52	«Мои Финансы»	Компания	1 181

Из 80 участников общего рейтинга представлены первые 15 компаний, ранжированные по показателю выручки, полученной в 2016 году по данному направлению услуг.

Таблица 5. Подготовка финансовой отчетности (МСФО)

№	Место в общем ранжирге по итогам 2016 года	Группа компаний / компания	Тип участника	Выручка по направлению за 2016 год, тыс. рублей
1	11	ФБК	Группа компаний	186 897
2	13	«Нексия Си Ай Эс»	Группа компаний	150 814
3	21	ADE Professional Solutions	Группа компаний	55 701
4	14	«Мазар»	Группа компаний	41 035
5	1	«Интеркомп»	Группа компаний	23 574
6	26	«Бейкер Тилли Русаудит»	Группа компаний	10 317
7	36	«Мариллион»	Группа компаний	8 221
8	54	2К	Группа компаний	7 894
9	60	«ХОЛД-ИНВЕСТ-АУДИТ»	Группа компаний	2 958
10	70	АГ «Золотой стандарт»	Компания	2 672

Из 80 участников общего ранжирга представлены первые 10 компаний, ранжированные по показателю выручки, полученной в 2016 году по данному направлению услуг.